

ÚVODNÍK	1
Stavební spoření je o dlouhodobé důvěře a zodpovědnosti (Jan Pokorný)	
FOKUS: DIVERGENCE V EUROZÓNĚ	8–10
Divergence v eurozóně narůstaly (Karel Machala)	8
Zátěžovou zkouškou neprošlo sedm z 91 bank	10
Aleš Michl: Každá další záplata bude větší	11
ROZHOVOR	
Ondřej Tomas: Klienti nechtějí žádná kouzla, ale férový přístup	12
Nové výzvy pro marketing a prodej v bankách a pojišťovnách	14
SVĚTOVÉ FINANCE	
Cesta z krize pro bankovníctví SVE	15
Roste počet lidí v obtížné finanční situaci	16
MĚNA A REGULACE	
Aktuální otázky evropského bankovního a finančního práva (Jaroslava Bauerová)	17
Rizika koncentrace úvěrových portfolií bank v ČR (Adam Geršl)	21
KOMERČNÍ BANKOVNICTVÍ	
Stavební spoření: omezení, nebo zastavení? (Jiří Šedivý)	22
Sázka na mladou generaci zvýší bankám zisky (Jaroslav Babický)	24
Riskují banky, když neznají své klienty? (Libor Šlik, Ondřej Brom, Peter Baláži)	26
INVESTIČNÍ BANKOVNICTVÍ	
ANALÝZA: Zlato – měkký kov, tvrdá měna	28
ANKETA: Poptávka po zlatě se zvyšuje	30
SPECIÁL: NOVÉ VÝZVY PRO POJISTNÝ SEKTOR	31–37
Paul Robinson: Pojišťovny hledají nové způsoby jak uspět na trhu	31
Technologie, které ovlivní životní pojištění	33
Poznejte svého klienta (Kateřina Lhotská, Zdeněk Grund)	34
ABP pro pojišťovnictví aneb co by měl zákazník platit (Tomáš Slaboch)	36
Připraveni na Solvency II, nebo ne?	37
NA ZÁVĚR	
Bankovní záruky a jejich revize (Zuzana Rollová)	40
FOTO NA TITULNÍ STRANĚ: ARCHIV GFK CZECH	

CONTENTS

EDITORIAL	
Building Savings Involve Long-Term Confidence and Responsibility	1
FOCUS: DIVERGENCE IN THE EURO AREA	8–10
INTERVIEW	
Ondřej Tomas: Clients Do Not Want Any Magic Tricks but Fair Approach	12
New Challenges for Marketing and Sale in Banks and Insurance Companies	14
WORLD FINANCE	
The Number of People in a Difficult Financial Situation Is Growing	15
The Way out of the Crisis for Banking in Central and Eastern Europe	16
CURRENCY AND REGULATION	
Topical Issues of the European Banking and Financial Legislation	17
Risks of Concentration of Loan Portfolios of Banks in the Czech Republic	21
COMMERCIAL BANKING	
Building Savings: Restriction or Suspension?	22
Orientation on Young Generation Will Increase Banks' Profits	24
Do Banks Risk if They Do Not Know their Clients?	26
INVESTMENT BANKING	
ANALYSIS: Gold – Light Metal, Hard Currency	28
SURVEY: Demand for Gold Is Increasing	30
SPECIAL: NEW CHALLENGES FOR THE INSURANCE SECTOR	31–37
CONCLUSION	
Bank Guarantees and their Revision	40