

MANAŽER ZAHRANIČNÍHO OBCHODU

pro oblast Španělska a Latinské Ameriky

Pracovní náplň

- Vyhledávání a kontaktování klientů, vytváření cenových nabídek, uzavírání a vyřizování objednávek
- Komunikace a udržování vztahů s klienty; jednou za rok osobní návštěva klienta
- Dohled na proces expedice a správné manipulace se zbožím
- Vyřizování případných reklamací, zajištění zpětné vazby a po-nákupního servisu

Očekáváme

- Vysokoškolské vzdělání (ekonomické, technické nebo zemědělské zaměření) nebo relevantní pracovní zkušenosti v obchodní sféře min. 3 roky
- **Znalost španělského jazyka slovem i písmem podmínkou** - úroveň B2; anglický jazyk nebo znalost dalšího jazyka výhodou
- Znalost produktů MS Office – Excel, Word, Outlook
- Obchodní dovednosti, schopnost samostatné práce i práce v kolektivu, schopnost řešit problémy
- Schopnost individuální péče o zákazníka
- Zodpovědnost, spolehlivost, čistý trestní rejstřík
- Všeobecný přehled a ochota se dále vzdělávat
- Aktivní přístup, cílevědomost

Nabízíme

- Práce pro stabilní společnost s dlouholetou tradicí
- Možnost pružné pracovní doby, nebo i homeoffice
- Velmi zajímavé finanční ohodnocení na základě osobního výkonu
- Odměny za dosažení ročního cíle prodeje, prémie za zlepšující návrhy
- Možnost aktivně cestovat do zahraničí
- Práce v moderním prostředí, firemní mobil, PC
- Odměňování v podobě benefitů (příspěvek na stravování, nápoje zdarma po celou dobu výkonu práce)

V případě zájmu nám zašlete svůj životopis společně s motivačním dopisem.

Blanenská 1338
664 34 Kuřim
Česká Republika



Telefon: +420 541 264 970
Fax: +420 541 264 973
E-mail: agroad@agroad.cz
www.agroad.cz