Příklad pro cvičení dne 28.3.201 – BEST PRICE – bude sloužit i pro samostudium a bude uloženo ve studijních materiálech

Datum	:	28.3.2011
Autor	:	Skorkovský
Důvod	:	doprovodný materiál ke studiu PIS1 (PIS2) a RIOP, charakter draft

Přípravné akce (nastavte si prosím Pracovní datum na 250101 !!!)

- 1. Najít si kartu zboží 80216-T (pomocí F7 a 8121*) –Ethernet Cable (Ethernetový kabel)
- 2. Na záložce Fakturace (Invoicing) změnit Jednotkovou cenu (Unit Price) na 5,0
- 3. Na záložce Plánování (Planning) doplnit Reordering Policy (Způsob přiobjednání) na Dávka-pro -dávku a doplnit Cyklus při-objednávky na 1T
- 4. Zkontrolovat, zda je povolena fakturační sleva a zda je zboží zařazeno do Skupiny slev zboží (Item Discount Group)=PRODEJ (RESALE)
- 5. Vynulovat všechny ceny pořízení na této kartě

🎟 80216 Ethernetový kabel - Karta zboží 🛛 🔲 🗖 🔀											
Obecné Fakturace Do	plnění Plánování	Zahraniční obchod	Sledování zboží	Elektronické obchodování	Sklad						
Metoda ocenění	FIFO E	-	Obecná účto	skupina z OBCHOD							
Náklady jsou adjustov	×		DPH účto sku	pina zboží . DPH 19	٠						
Průměrná cena (CZK)	0,0	0	Účto skupina	zboží PRODEJ	•						
Pevná pořizovací cena	0,0	10	Na skladě (fa	kturováno)	0						
Pořizovací cena	0,0	10	Develb Selaw								
Režijní náklady	0,0	10	Povolic raktur	achi sievu							
Nepřímé náklady %		0	Skupina siev	ZDOZI PRODEJ							
Poslední pořizovací cena .	D,00		Prodejní jedn	otka KS							
Výpočet zisku/ceny	Zisk=cena-ná	2									
Zisk %	9	8									
Jednotková cena	5,0	0									
	Z <u>b</u> oži 🔻	Prodej 💌	Nákup 🔻	Fynkce 🔻 Náp	ověda						

- 6. Najít zákazníka 20000 a doplnit do Cenové skupiny zákazníků Top1 (nastavte tak, aby se umožnila jak fakturační, tak i řádková sleva. Zkontrolujte ,l zda má karta nastavenou Skupinu slev zákazníka =OBCHOD.
 7. Nastavte na Kartě zákazníka přes tlačítko PRODEJ ->Ceny a Řádkové slevy takto (Viz rámeček) bez nastavení
- počátečního a koncového data (pokud se vše nezobrazí, pak použijte tlačítko zobraz vše nebo Ctrl-Shift-F7):

Typ prodeje	Kód prodeje	Číslo zboží	Kód měrné jednotky	Minimální množství	Jednotková cena	
Zákazník	20000	80216		0,00	4,00	
Cenová sk.zákazníka	TOP1	80216		0,00	3,00	

ſ	Γ	Typ prodeje	Kód prodeje	Тур	Kód	Kód měrné jednotky	Minimální množství	Řádková sleva %
		Zákazník	20000	Zboží	80216		0,00	2,00
Г		Zákazník	20000	Skupina	PRODEJ		0,00	4,00
Г		Sk.slev zákazníka	OBCHOD	Zboží	80216		0,00	3,00
	*)	Sk.slev zákazníka	OBCHOD	Skupina	PRODEJ		0,00	5,00

- 8. Zkontrolujte nastavení cen a řádkových slev z obou karet (Zboží i Zákazník)
- 9. Vytvořte novu prodejní objednávku a to pomocí F3 a do hlavičky zákazníka 20000 a do řádku Zboží- 80216, kde vždy výběr opět provádějte pomocí klávesy F6
- 10. Zkontrolujte, že systém nabídnul pro uvedené kombinace nejnižší-nejlepší prodejní (jednotkou cenu) a také nejnižší řádkovou slevu viz doprovodný materiály ohledně BEST PRICE
- 11. Najděte pomocí Nápovědy text k Nejlepší ceně (BEST PRICE)
- 12. Nabídnuté ceny v prodejním řádku objednávky jsou tyto :

т.	. Číslo	Popis	Kód lokace	Množství	Rezervo množství	Kód měrné jednotky	Jednotková cena bez DPH	Částka na řádku bez DPH	Řád sleva %	ĸ
▶ Z.	30216 主	Ethernetový kabel		1		KS	3,00	2,85	5	

13. Nastavte u zákazníka fakturační slevu na 8 % při překročení limitu fakturované částky 100 Kč a vypočtěte fakturační slevu. Změňte počet ks na 100 a pozor, toto nastavení u zákazníka se objeví až po opětovném F2 v poli Číslo zákazníka v hlavičce prodejní objednávky (proč ?). Po zaúčtování PO ->Žurnály – co se stalo ?