

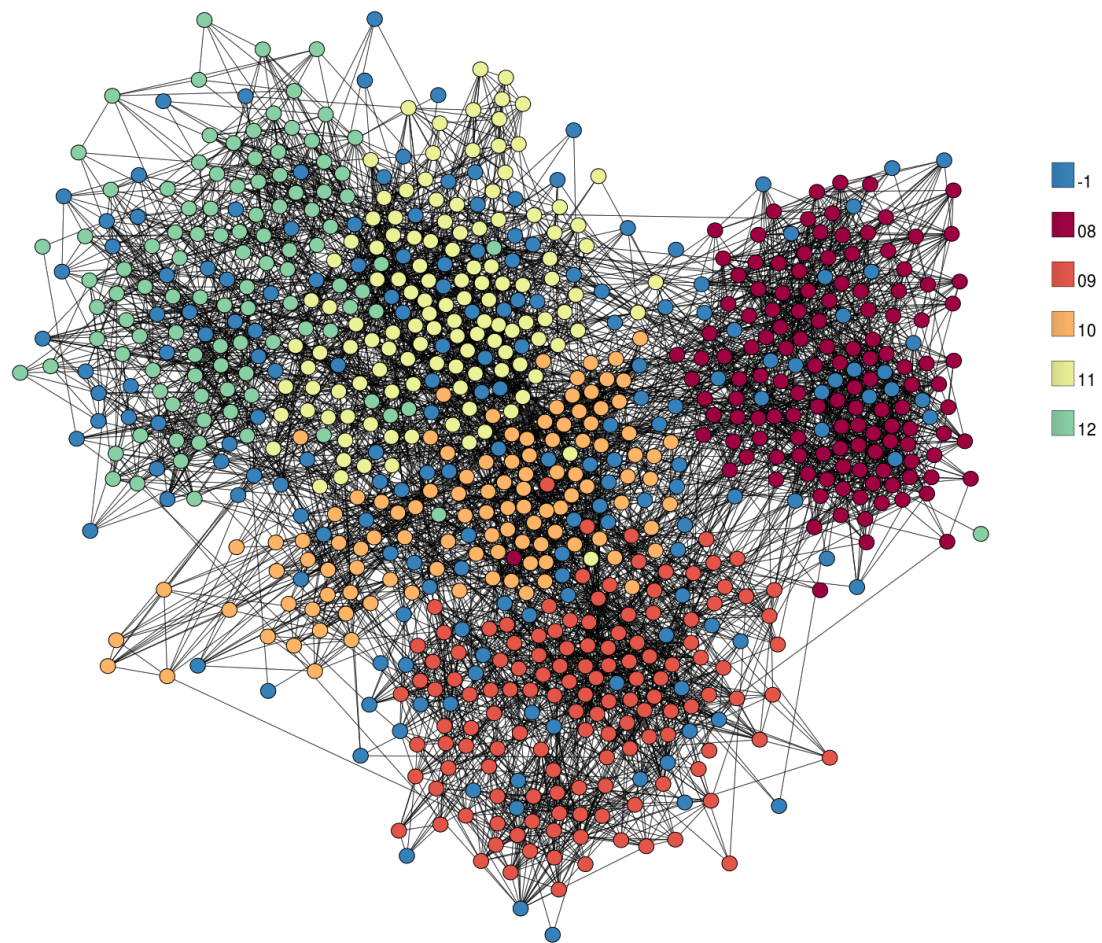
Sítě a ekonomický život

BPV_SOPE Ekonomická sociologie

Sociální sítě – metafora, teorie, metoda?

Sítě jakožto výhoda

- Přístup
- Načasování
- Reputace



Role sítí

- Oblast mezi flexibilitou trhu a autoritou organizací
- Pomáhají vysvětlit vznik, aktivaci a trvání různých ekonomických a společenských vztahů
- „Skutečnost je vztahová“



Role sítí v ekonomii

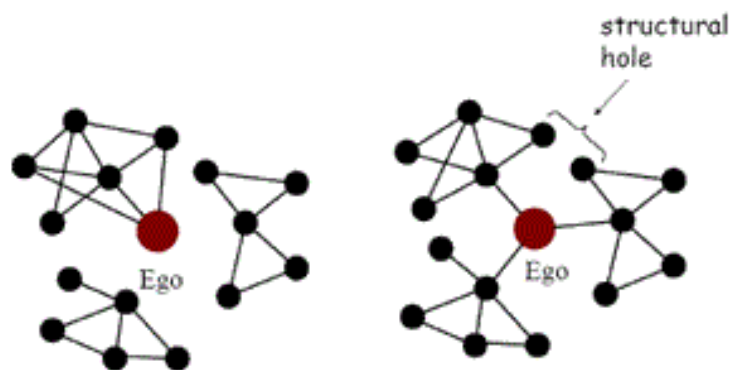
- Empirické příklady:
 - Neformální vztahy na pracovišti (přátelství, reputace, důvěra)
 - Formální směna zdrojů, informací, hodnot
 - Vztahová forma kontroly a vládnutí (rozptýlení autority, flexibilita)

Dopady na analýzu?

- Důraz na vztahy spíše než na atributy aktérů
- Důraz na lokalizaci fenoménů v kontextu dalších vztahů
- Důraz na analýzu „investic“ do vztahů a pozic

Klíčové koncepty

- Nody, vztahy, pozice, hustota, moc, tok informací
- *Tertius gaudens*
- *Structural holes*
- *Structural equivalence*









Social Groups ~ The Triad



- ♦ When a third person joins a dyad, that person can fill the role of:
 - ♦ **mediator** – the conflict resolver.
 - ♦ **tertius gaudens** — the person who profits from disagreement from the others.
 - ♦ **divide et impera** (“divide and conquer”) — the individual who purposefully breaks up the other two.

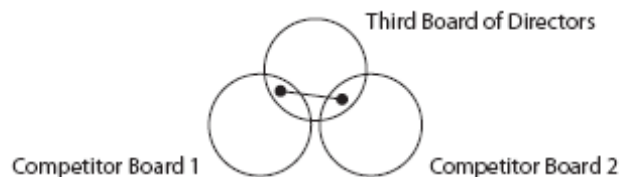
Základní koncepty teorie sítí

Metaphor/Measure	Relevant Authors	Visual Representation
1. Web of group affiliation, groups versus networks	Simmel [1922] 1955	
2. Sociograms, sociometric stars	Moreno 1934	
3. Structural equivalence	White, Boorman, and Breiger 1974; Burt 1992	
4. Strength of ties, weak versus strong	Granovetter 1973	
5. Bridges, structural holes, <i>tertius gaudens</i>	Burt 1992	
6. Degrees of separation, path length	Milgram 1967	

Základní koncepty teorie sítí

7. Interlock centrality,
sphere of influence

Mizruchi 1996



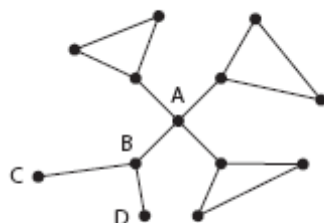
8. Local versus global
network, closeness
centrality

Freeman 1979



9. Exchange, centrality
versus power (A is
central, but B has
power because both
C and D depend on B)

Bonacich 1987;
Cook 1977



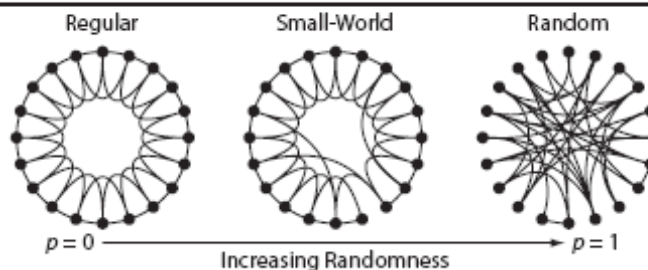
10. Density

Barnes 1979;
Marsden 1993



11. Small-worlds

Watts and
Strogatz
1998, 441



Příklad aplikace: analýza českých NNO

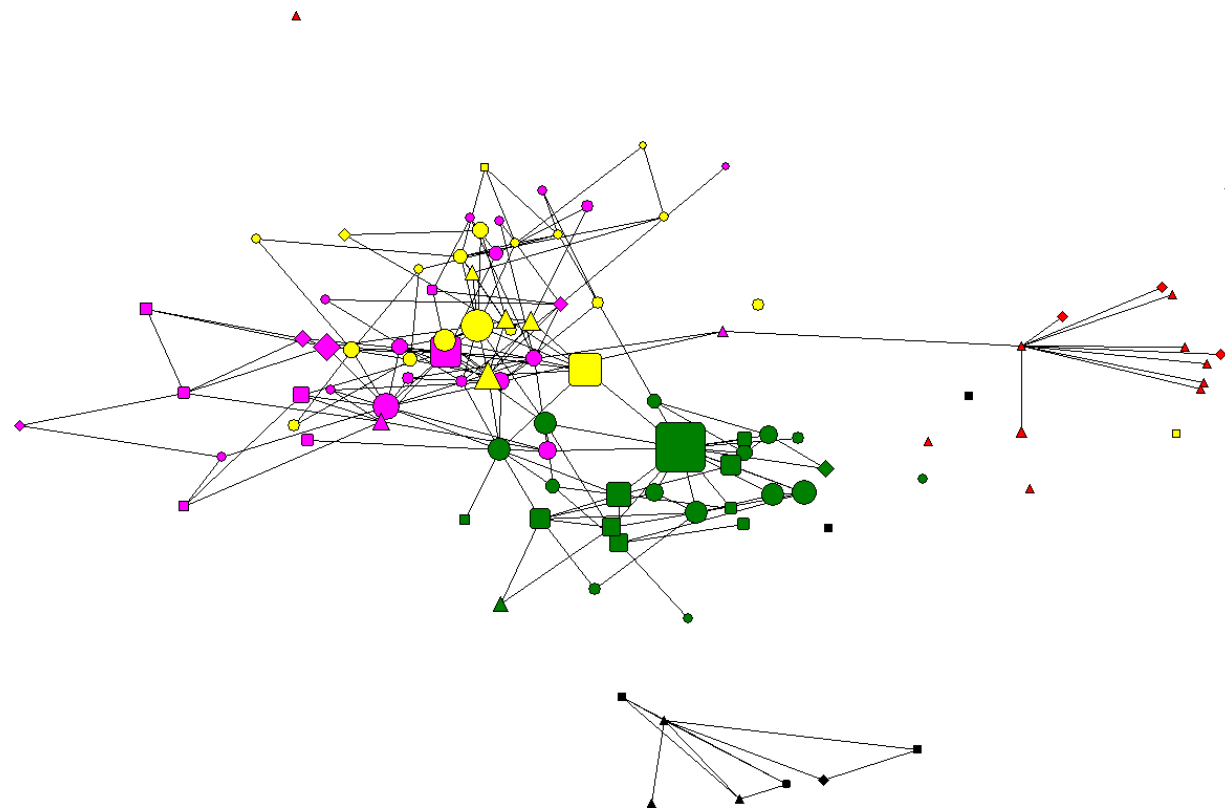
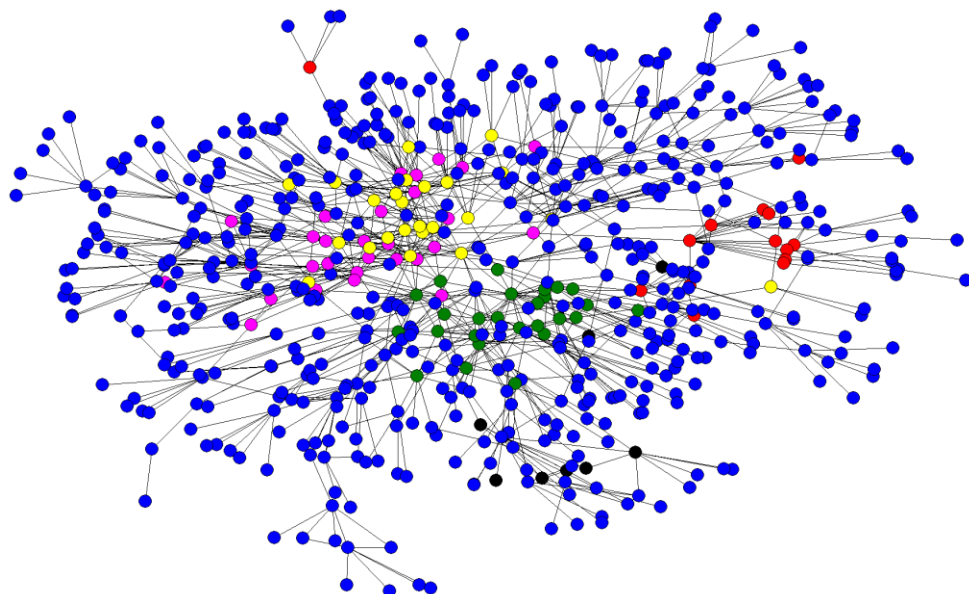


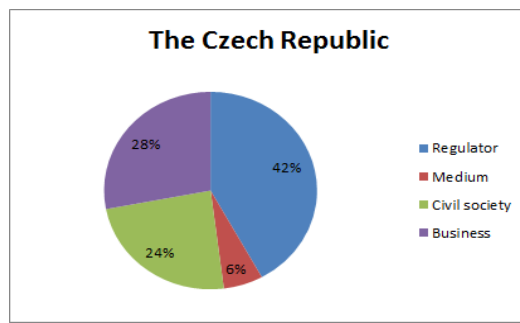
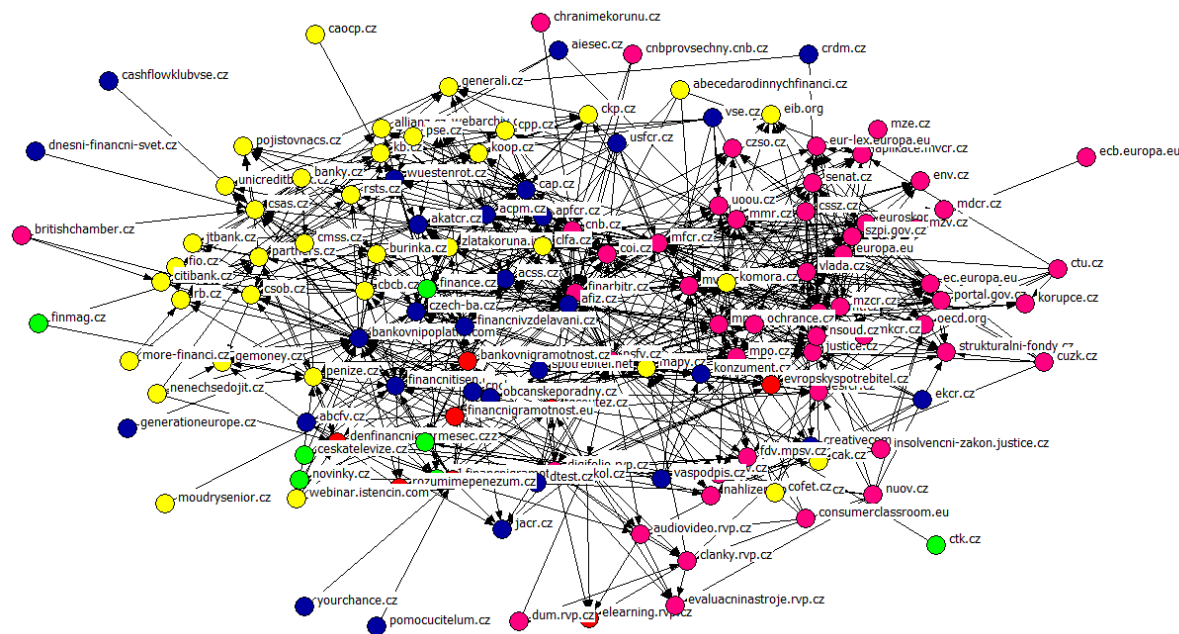
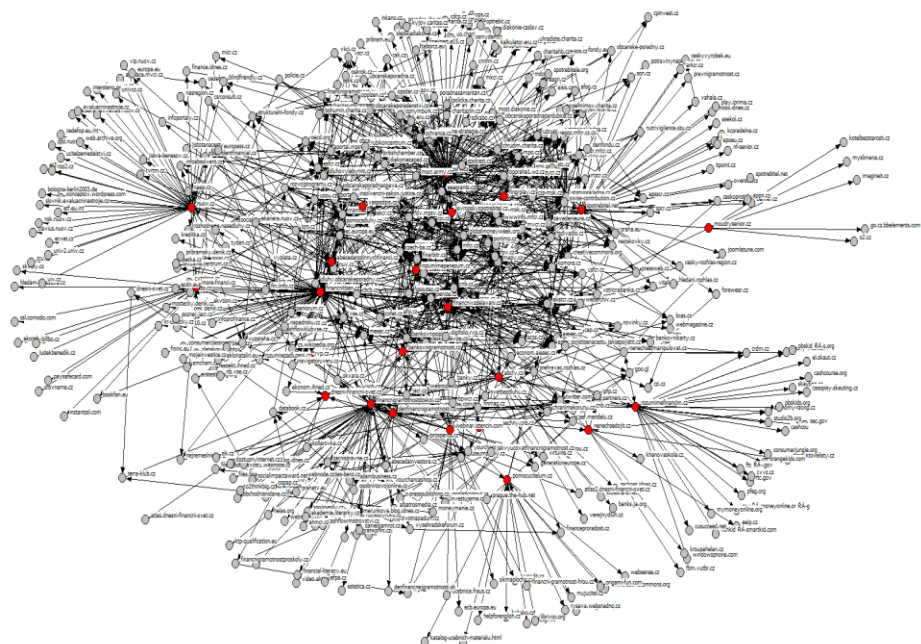
Table 2. EU funding dependency and cooperation (OLS regression results, $N = 101$).

	B	St. B
EU funding dependency	0.071***	0.223
<i>Controls</i>		
Individual membership	-0.000***	-0.017
Number of issues	-0.023***	-0.006
Years of existence	0.057***	0.040
Budget	0.372***	0.094
<i>Controls for industry</i>		
Labour unions	12.143***	0.453
Agrarian industry	11.939***	0.368
Women's rights industry	5.463***	0.267
Human rights industry	4.812***	0.221
(Constant)	-60.306***	0.000
Adj. R^2	0.230	

Source: Survey of Czech NGOs.

Notes: p -values determined by permutation tests. * $p < .05$; ** $p < .01$; *** $p < .001$. Number of iterations: 35,000.

Příklad aplikace: analýza projektů CPF



Další příklady aplikace

- Analýza vnitřního chodu organizací (mezilidské vztahy)
- Analýza mezi-organizačních vztahů (konkurence, spolupráce)
- Role sociálního kapitálu (ekonomické nerovnosti)
- Fungování různých „trhů“ (monopolizace, kontrola)
- Distribuce zdrojů
- Šíření inovací (pravidel, technologií, idejí)

Síla slabých vazeb (M. Granovetter)

- „the strength of a tie is a (probably linear) combination of the amount of time, the emotional intensity, the intimacy (mutual confiding), and the reciprocal services which characterize the tie“
- „weak ties are more likely to link members of different small groups than are strong ones, which tend to be concentrated within particular groups“
- „The smallest total number of people were reached through the networks generated by first and second choices-presumably the strongest ties-and the largest number through seventh and eighth choices. This corresponds to my assertion that more people can be reached through weak ties.“

Síla slabých vazeb (M. Granovetter)

- Proč lidé často získávají práci pomocí vzdálenějších kontaktů? Jak se velké skupiny koordinují tak, aby to mělo efekt?
- Silné vazby – homogenita, kognitivní disonance
- Slabé vazby – překračují lokální silné vazby, redukuje vzdálenosti, urychlují šíření inovací
- Sítě s více slabými vazbami mají kratší vzdálenosti – rychlejší změna, schopnost koordinace
- Jedinci s hodně slabými vazbami jsou blíž novým příležitostem a přístupu ke zdrojům

The Importance of Weak Ties (Not Strong Ties) in the Workplace



Strukturální mezery

- R. Burt
- Jak vysvětlit původ rozdílů v sociálním kapitálu jedinců?
- Každý jedinec má ne/výhodu vyplývající z jeho situovanosti v sociálních sítích
- Strukturální mezera je mezera mezi dvěma jednotlivci, kteří mají vzájemně komplementární zdroje informace
- Většina sítí se skládá se shluků vzájemně slabě propojených
- Ti, kdo jsou umístěni na těchto spojích jsou „brokeři“, kteří propojují ne-redundantní zdroje
- Rozdíl oproti teorii slabých vazeb: broker není tvořen silou vazby, ale naopak její délkou

Zdroje

- Smelser, N a R. Swedberg: Introducing Economic Sociology, pp. 3-25 in N. Smelser a R. Swedberg (eds.) The Handbook of Economic Sociology. Princeton: Princeton University Press.
- Granovetter, Mark. 1973. "The Strength of Weak Ties." American Journal of Sociology 78:1360–80.
- <https://economicsociology.org/>
- <http://econsoc.mpifg.de/>