



Inovační procesy

Transfer  
technologií

© 2004 – přednáška

# Základní pojmy

---

Technologie –

vědeckotechnické poznatky o produktech, návody na konstrukci, technologické postupy výroby do oblastí praktického užití, případně jako další článek inovačního procesu

# Základní pojmy

---

Transfer vertikální – převod technologií z fáze výzkumné do fáze ověření výroby a následná sériová výroba

Transfer horizontální – kompletizace technologií z různých oborů ( např. v rámci vývoje se kompletuje mechanická část s elektronickou, kooperace mezi vývojovými institucemi... )

# Transfer technologií

---

- Proces, který zprostředkovává pohyb výsledků VaV ve hmotné a nehmotné podobě od jejich vzniku po jeho konečné využití
- Širší pojetí – hmotný i nehmotný transfer
- Užší pojetí – nehmotný transfer

# Ekonomické hledisko

---

za úplatu x bez úplaty

- Licenční smlouva, prodejní smlouva, kooperační.
- Převod – patentových práv, známkových, vzorových...

# Mechanismus transferu

---

- Transfer informační – poskytnutí informací o nové technologii.
- Transfer personální – založen na výměně zkušeností

# Technologicko-inovační trh

- Souhrn nabídek a poptávek po inovačních technologiích
  - Technologické burzy
  - Výstavy a trhy nových technologií
  - Specializované konference ...
  - Technologické soutěže

# Předpoklady pro využití

- Fungující sítě poradenství MSP
- Vznik databází pro evidenci a párování inovací a potenciálních výrobců
- Zvýhodnění pro inovační firmy
- Dostupný rizikový kapitál ( bussines angels)
- Ochrana životního prostředí ( trvale udržitelný rozvoj)



# Funkce transferu

- Technologická výzva
- Přispívá k realizaci změn ve výrobní sféře (řešit nezaměstnanost ...)
- Poskytování servisu pro producenty nových techn. a potenciální klienty
- Koncipování a rozvoj technologického trhu doma i mezinárodně
- Vytváření sítě transferů a jejich zahraniční propojení

# Transferový projekt

---

obsahuje přesný popis předmětu transferu technologie, etapy, jeho realizace, povinnosti a práva zúčastněných stran, předpokládaný výsledek, přínos transferu a další údaje pro uzavření smlouvy

# Předpoklad pro transfer

- Poskytovatel
  - Přípravenost a ochota předat
  - Poskytnutí kompletní informace o ekonomické a společenské hodnotě dodávané technologie.
  - Poskytnutí porovnání vlastní nové tech. S konkurenčními a stávajícími
  - Převod KNOW HOW, ale i materiální stránky technologie.
  - Vzdělanostní audit u příjemce
  - Dohoda o trvalejší spolupráci

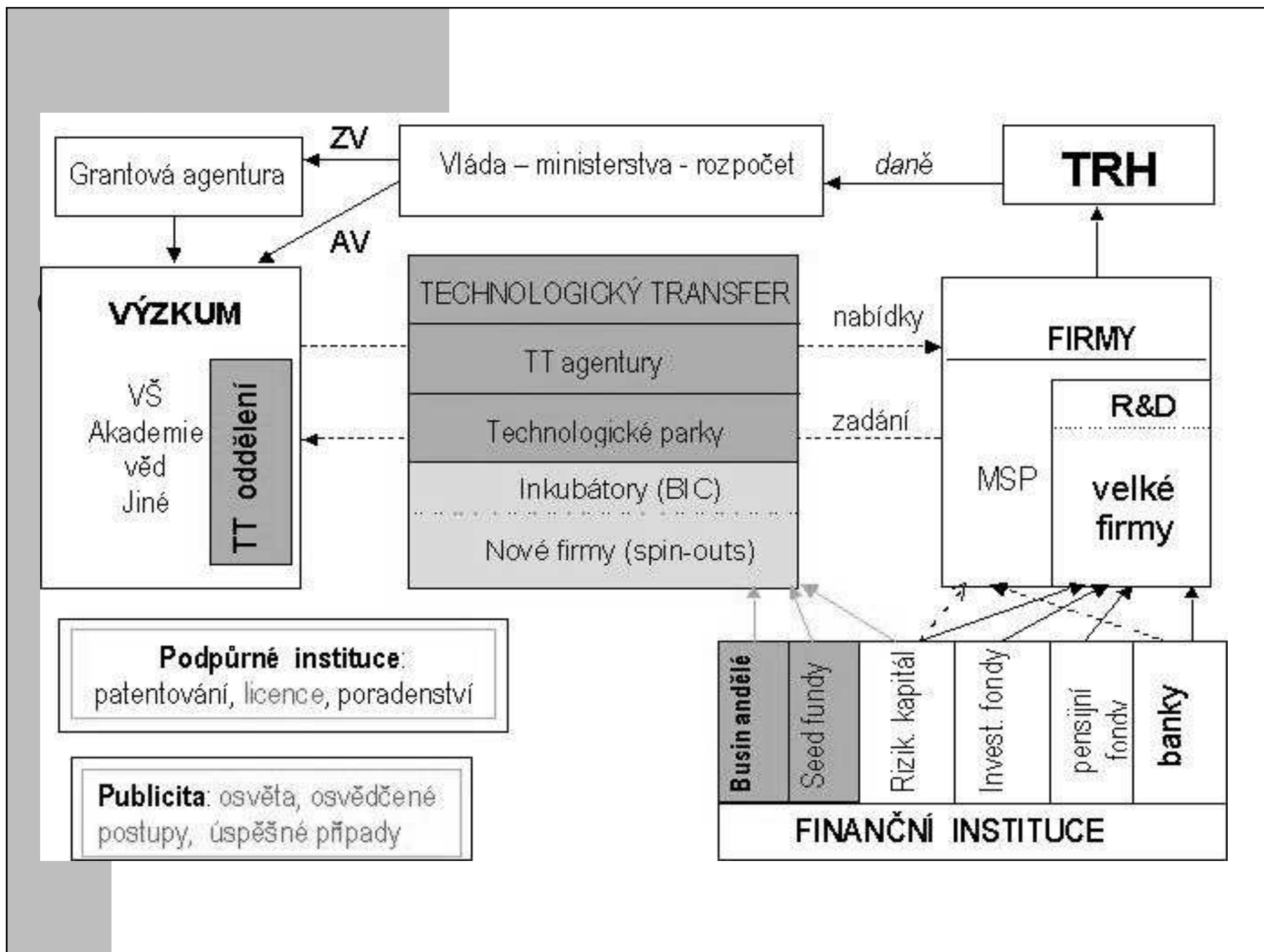
# Transferový projekt

- Příjemce
  - Schopnost pojmout nové řešení ( lidský potenciál, materiální....)
  - Ochota se zapojit do transferové sítě
  - Inovační potenciál – zapojení do VaV
  - Schopný management – zavedení výrobků na trh.

# Formy transferu

---

- Vědecké výzkumné instituce nabízejí svá řešení
- Podniky si objednají řešení
- Převod licencí, práv k využití patentu
- Zakládání nových firem výzkumnými institucemi (USA)



# Naděje na úspěch

- Závisí na několika faktorech
  - Kvalita technologie
  - Kvalita managementu
  - Kvalita investora
  - Image firmy
  - čas

$$P_u = Q_t \times Q_m \times Q_{inv} \times I$$

# Kvalita technologie

---

- Hodnocení vysoké – pokud má vysokou inovativní pozici, silnou patentovou a copyrightovou ochranu, zcela nový produkt či služba nebo podstatné zlepšení stávajícího.



# Kvalita managementu

---

- Klíčový faktor
- Udržuje vyrovnanou bilanci podniku
- Jasná strategie zavedení na trh
- Odhodlání a zkušenosti

# Kvalita investora

---

- Charakterizují ho
  - Již úspěšné založené podniky
  - Síť potenciálních odběratelů
  - Míra osobní angažovanosti

# Technologické strategie

