

Procter & Gamble otevírá právě teď pozice Trainee v obchodním oddělení v Praze, Středočeském kraji a na Moravě. Studujete poslední ročník VŠ nebo jste čerstvě po absolutoriu? Potřebujete spojit studium a odbornou praxi a hledáte proto částečný úvazek?

Máte výjimečnou příležitost ucházet se o možnost poznat, vyzkoušet a ovlivnit, jak mezinárodní společnost P&G obchoduje na českém trhu.

Po dobu 6 az 12 měsíců se naučíte základům umění prodeje, nejprve přímo při práci v terénu, později při stínování P&G Key Account Managera a převzetí části jeho/ její zodpovědnosti. Trainee pozice nastartuje Vaši profesní kariéru a může být i vstupenkou na pozici Key Account Managera v obchodním oddělení Procter & Gamble Praha.

Příhlášky včetně CV prosíme přímo na:

https://pg.taleo.net/careersection/10000/moresearch.ftl?location=1056&lang=en&type=job_cat, aplikujte prosím přes pozici Sales - Traineeship, part time, Prague, Czech Republic.

Více ohledně popisu práce viz níže. V případě jakýchkoliv otázek se můžete obrátit i přímo na mě (Centnerova.m@pg.com)

Za tým P&G

Míša Centnerová

Job Description

Sales - Traineeship, part time, Prague, Czech Republic-CBD00014789

Description

Procter & Gamble is looking for candidates for the Prague area on the position of

Trainee in Sales

The Traineeship is combination of the job of Area Account Manager and project work in the Prague office and Central Bohemia region.

The Job Scope Includes:

Projects:

Identifying new business opportunities for a specific trade channel. Customer data collection and analysis, designing customer specific sales fundamentals, return of investments analysis.

On daily base, the job includes Cooperation with different P&G departments and field force, daily administration, data analysis.

Area Account Manager role experience:

- representation of P&G at both retail and wholesale level
- implementation of the company's sales strategies and initiative program
- building cooperative business relationship with local/regional customers
- representation of P&G portfolio with special focus on distribution, pricing, shelving and merchandising
- business analysis and development of your section

What We Offer

- challenging job in a dynamic organization
- multinational and diverse work environment
- meaningful responsibility from day one
- encouraged decision making/risk taking
- individual training plan
- performance-based career opportunity
- attractive compensation and benefit package
- part time employment possible

Qualifications

The Ideal Candidate

- graduates in master program in 2014 or 2015
- has strong initiative, problem solving, and good communication skills in Czech or Slovak and English
- has positive attitude towards challenge and changes
- is able to work against priorities
- has a valid driver's license

Job Sales/Customer Business Development

Primary Location CZ-Prague-Prague

Schedule Part-time