



# Masarykova univerzita

## Fakulta sociálních studií



Přímé zahraniční investice a obchod

Práva duševního vlastnictví a obchod

David Müller



INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ

# Přímé zahraniční investice - vymezení

- PZI/FDI
- **Transfer prostředků od rezidenta země původu do hostitelské, tj. jiné země za účelem dlouhodobého získání kontroly nad řízením/vytvoření podnikatelského subjektu**
- **Klíčové elementy:**
  - 1. Transfer prostředků (majetku)
  - 2. Mezinárodní element
  - 3. Převzetí kontroly
  - 4. Dlouhodobý záměr/vztah
  - 5. Účelem je zisk
- Typy investic

# Zahraniční investice a mezinárodní obchod

- Nejde o žádný nový koncept
- Zahraniční investice jsou spolu s mezinárodním obchodem považovány za pilíře moderního hospodářského systému
- „Nástroj“ distribuce zdrojů nadnárodních společností do jednotlivých států
- Dopad na obchod země původu a hostitelské země – jak ve službách, tak ve zboží
- Investice a obchod ovlivňují firemní strategie ke zvýšení efektivity produkce
- Další efekty přímých zahraničních investic ovlivňují mezinárodní obchodní toky

**Table 2. Selected indicators of FDI and international production, 2013 and selected years**

| Item   | Value at current prices<br>(Billions of dollars) |                                    |        |        |        |
|--|--|------------------------------------|--------|--------|--------|
|  | 1990   | 2006–2007<br>pre-crisis<br>average | 2011   | 2012   | 2013   |
| FDI inflows                                  | 208  | 1 493                              | 1 700  | 1 330  | 1 452  |
| FDI outflows                                 | 241  | 1 532                              | 1 712  | 1 347  | 1 411  |
| FDI inward stock                             | 2 078  | 14 790                             | 21 117 | 23 304 | 25 464 |
| FDI outward stock                            | 2 068  | 15 884                             | 21 913 | 23 916 | 26 313 |
| Income on inward FDI                         | 79   | 1 072                              | 1 603  | 1 581  | 1 748  |
| <i>Rate of return on inward FDI</i>          | 3.8  | 7.3                                | 6.9    | 7.6    | 6.8    |
| Income on outward FDI                        | 126  | 1 135                              | 1 550  | 1 509  | 1 622  |
| <i>Rate of return on outward FDI</i>         | 6.0  | 7.2                                | 6.5    | 7.1    | 6.3    |
| Cross-border M&As                            | 111  | 760                                | 556    | 332    | 349    |
| Sales of foreign affiliates                  | 4 723  | 21 469                             | 28 516 | 31 532 | 34 508 |
| Value added (product) of foreign affiliates  | 881  | 4 878                              | 6 262  | 7 089  | 7 492  |
| Total assets of foreign affiliates           | 3 893  | 42 179                             | 63 754 | 69 568 | 96 625 |
| Exports of foreign affiliates                | 1 498  | 5 012                              | 7 463  | 7 532  | 7 721  |
| Employment by foreign affiliates (thousands) | 20 625   | 53 306                             | 63 416 | 67 155 | 70 726 |
| <i>Memorandum:</i>                           |  |                                    |        |        |        |
| GDP  | 22 327   | 51 288                             | 71 314 | 72 807 | 74 284 |
| Gross fixed capital formation                | 5 072  | 11 801                             | 16 498 | 17 171 | 17 673 |
| Royalties and licence fee receipts           | 29   | 161                                | 250    | 253    | 259    |
| Exports of goods and services                | 4 107  | 15 034                             | 22 388 | 22 593 | 23 160 |

# Investoři

- **Nadnárodní společnosti**
- Jsou hnacím motorem zahraničních investic (TNCs, MNCs, MNEs)
- 65 000 společností s téměř 900 000 poboček)
  
- **Suverénní investiční fondy (SWF)**
- Ze zemí se silným exportem (rozpočtové přebytky) – obavy ze zneužití jako politických nástrojů (odhady kolem 2,5 - 4 bil. USD)

# Role společností

- Různé motivy pro zahraniční investice - tvorba zisku:
  - reinvestice či repatriace
- 1. Snižování produkčních nákladů
  - a. Obcházení obchodních bariér (x cla)
  - b. Levnější výrobní faktory
  - c. Lepší dostupnost trhů
- 2. Využívání výnosů z rozsahu
- 3. Zvyšování tržní síly (kontrola nad cenou) na nových trzích
- 4. Ekonomický kalkul – licencování versus internalizace (nákladů i zisků) prostřednictvím investice
- 5. Daňová optimalizace (a využití DTT dohod)
- 6. Ochrana podle mezinárodního práva
- 7. Možnost využití pobídek
- 8. Lepší porozumění cílovému trhu – korporátní strategie

# Dopady na hostitelskou zemi

- Krátkodobě – zvýšení importu
- Dlouhodobě – zvýšení exportu
- Optimálně pozitivní vliv na platební bilanci, příliv kapitálu
- Transfer zdrojů – zásadní role kvality investic (extenzivní vs. intenzivní růst)
  1. Finanční zdroje
  2. Know-how a technologie
  3. Manažerské a organizační schopnosti
  4. Přístup na trh
  5. Lepší marketing
- Spillover efekt– přelévání od zahraničních investorů k domácím
- Crowding-in efekt – multiplikační efekt, supply-chains
- Růst produktivity
- Příležitost k:
  1. Rozvoji právního prostředí
  2. Infrastruktury
  3. Zlepšení vnímání země v zahraničí

# Negativní dopady

- Zhoršení pozice domácí konkurence
- Crowding-out efekt – vytěsňování domácích investorů a podnikatelů
- Zhodnocování domácí měny
- Dlouhodobé dopady na platební bilanci
  1. Import poboček versus export
  2. Odliv zisků
- Riziko transferových cen (transfer pricing) – daňová optimalizace a úniky
- Zneužívání domácího prostředí – pracovních sil, životních prostředí (externality)
- Riziko duální ekonomiky
- Konkurenční spirála v oblasti pobídek
- Riziko pro národní bezpečnost a suverenitu



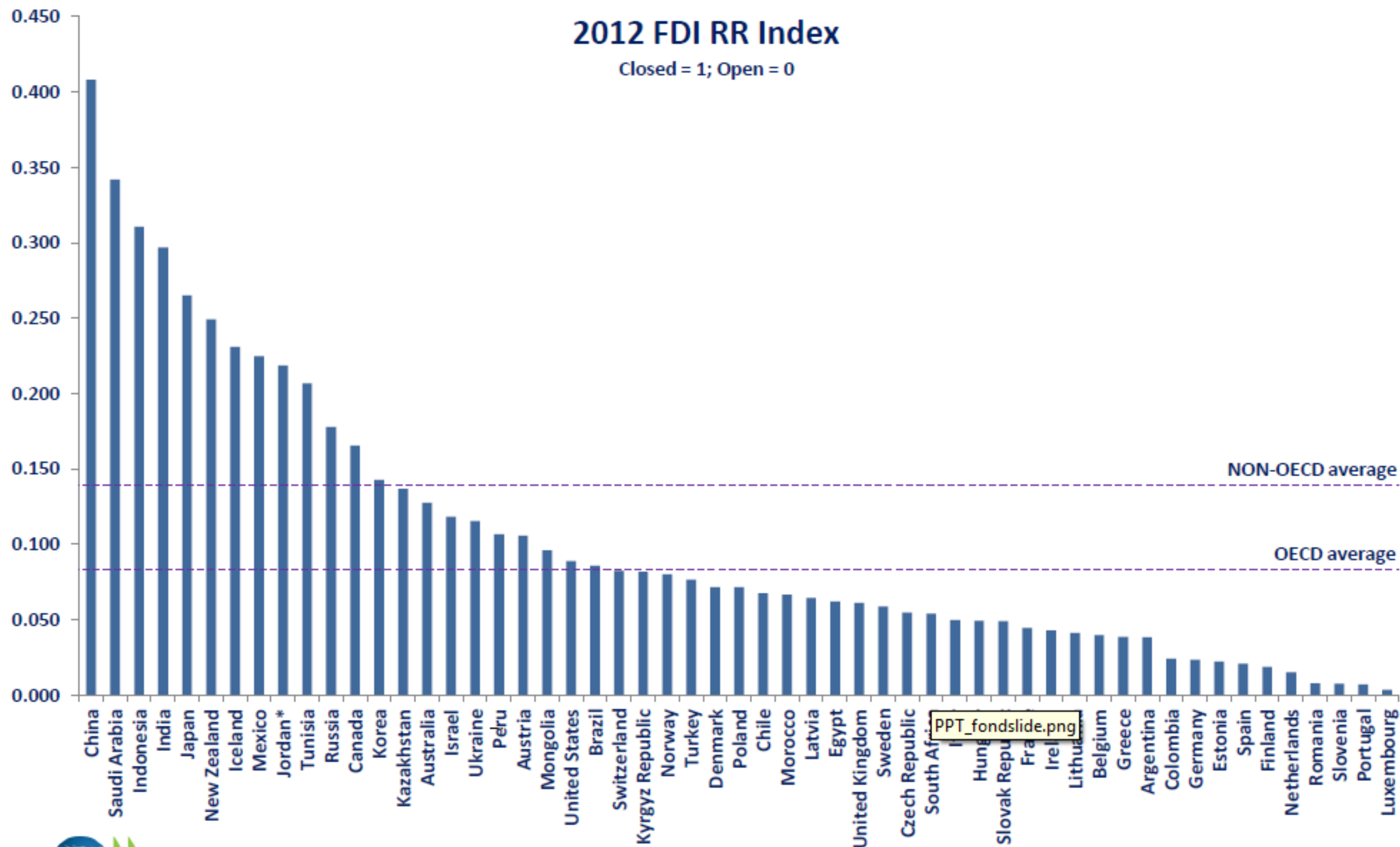
# Role vlád

- Při využití investic hraje klíčovou roli jejich kvalita – některé vytváří více externalit
- Vlády usilují o co nejkvalitnější investice – **význam atraktivity země**
- Vybrané politiky:
  1. Obchodní politika- např. zvláštní opatření při přístupu na trh
  2. Investiční politika:
    - A. Podpora investic
    - B. Ochrana investic
    - C. Restriktivní opatření
- Výkonnostní požadavky – kladené vládami na investory tak, aby odpovídaly cílům vlád (zvýšení kvality):
  1. Exportní cíle
  2. Místní obsah
  3. Místní dodavatelé
  4. Joint-venture
  5. Zaměstnanost
  6. Transfer technologií
  7. Místní sídlo
- Mechanismy pro přezkum a kontrolu investic

# Restriktivní opatření

- Liberalismus vs. protekcionismus
- Důvody protekcionismu:
  - Národní bezpečnost
  - Ochrana rozvíjejících se sektorů – domácích odvětví
- Nástroje:
  - Screening, monitoring, schvalování
  - Omezení na vstupu – regulace toků (u vybraných sektorů)
  - Regulace
  - Kritičtější přístup k investicím
  - Po krizi zvláště v těžebních odvětvích výrazné zpřísnění

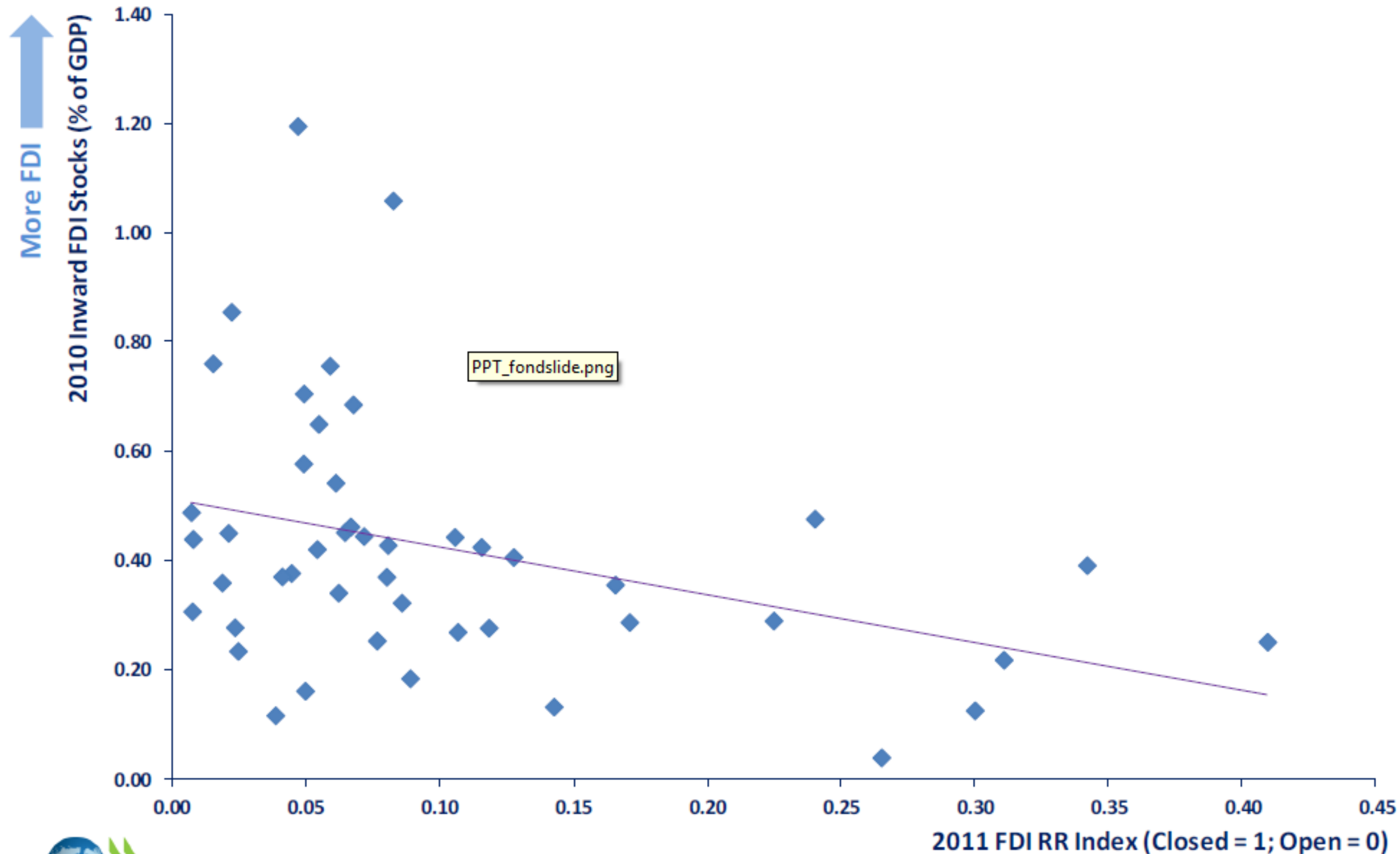
# FDI regulatory restrictiveness index, 2012



[www.oecd.org/investment/index](http://www.oecd.org/investment/index)

Note: scores incorporate restrictions up to March 2012. \*Preliminary scores

# More open economies receive more FDI



[www.oecd.org/investment/index](http://www.oecd.org/investment/index)

Sources: OECD Statistics, and UNCTAD for FDI/GDP figures some non-OECD countries

2011 FDI RR Index (Closed = 1; Open = 0)

← More Open

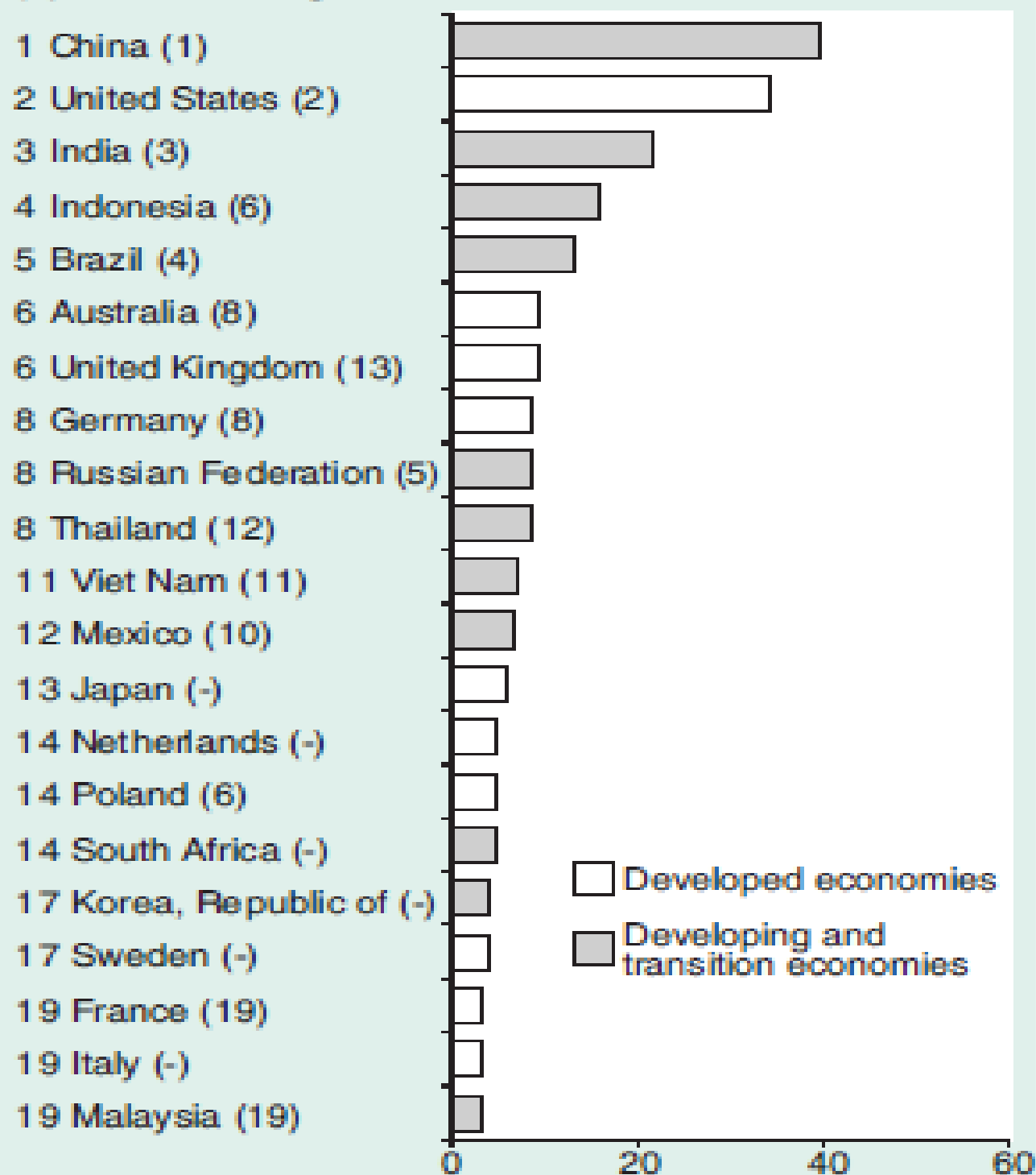
# Podpora investic

- Snaha vlád přitáhnout investory a zajistit příliv investic – atraktivita země
- Soutěž o co nejkvalitnější investice či nová odvětví
- Zřizování zvláštních agentur – Investment Promotion Agencies (IPAs)
- Role těchto agentur (např. CzechInvest) v procesu hledání investorů a jejich podpory
  
- Přijímání zvláštních pobídkových režimů pro zahraniční investory
- **Různé typy investičních pobídek:**
  1. Finanční pobídky (granty, příspěvky, přímá podpora)
  2. Fiskální pobídky (daňové úlevy)
  3. Nepřímé pobídky (infrastruktura, přístup na trh, omezený monopol, zvláštní regulace)
  
- **Jsou pobídky tržním nástrojem?**
- Jsou programem podpory státu – deformují tak tržní prostředí a ovlivňují tržní rozhodování investorů
- Dopad investic na ekonomiku státu je nejasný, efektivita pobídek je empiricky problematická
- Riziko zneužití
- Soutěž mezi státy
- Zvyšování nákladů na investici – kalkulace nákladů a zisků se může změnit

## Figure I.14. TNCs' top prospective host economies for 2012–2014

(Percentage of respondents selecting economy as a top destination)

(x) = 2011 ranking



Source: UNCTAD survey.

Note: Based on 174 validated company responses.

# Investors' survey

**Table 1. Investor Motivations to Invest in Various Countries**

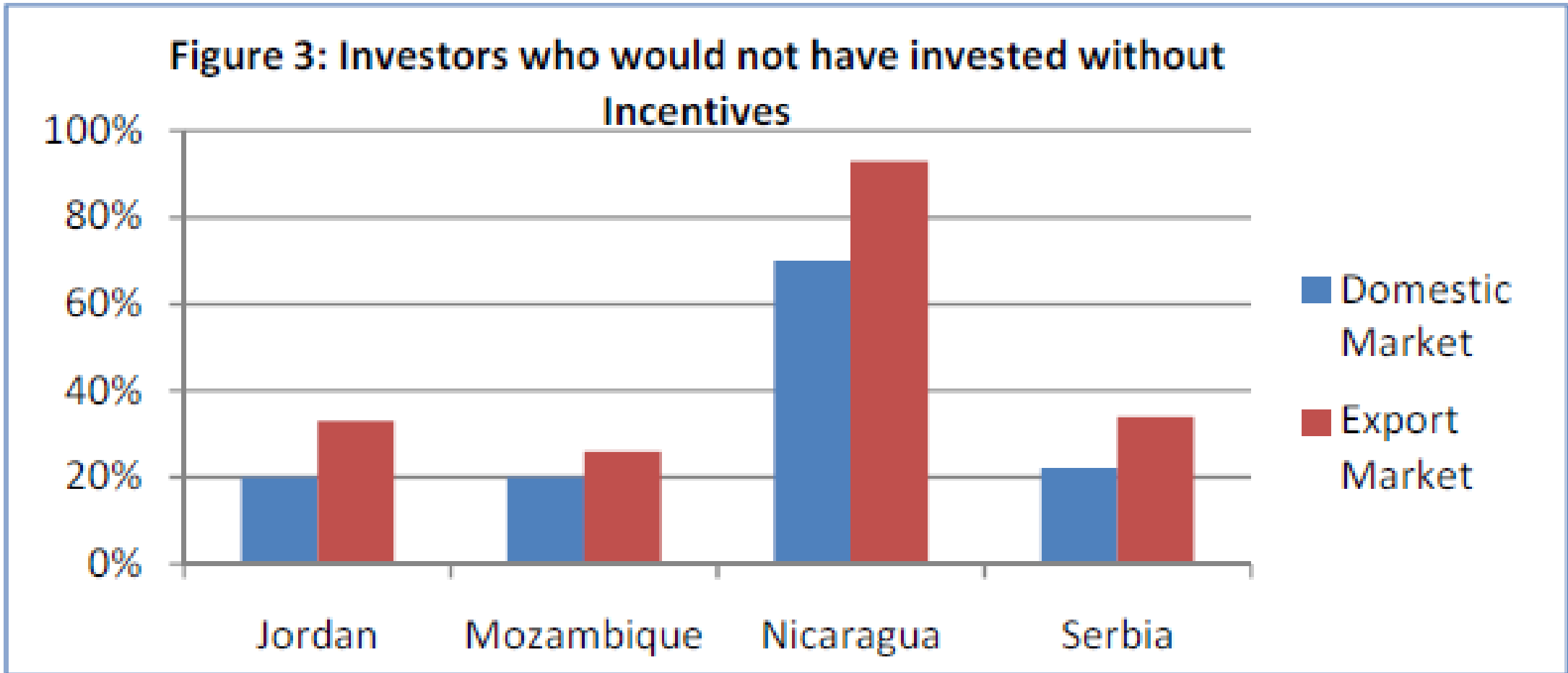
|  | Mozambique<br>(60) <sup>*</sup>    | Jordan<br>(61)                         | Serbia<br>(50)                              | Nicaragua<br>(71)                 |
|--|------------------------------------|--|---|-----------------------------------|
| Three most critical factors driving investment decisions (open-ended question) | Domestic market (38) <sup>**</sup> | Investment climate (31) <sup>***</sup> | Investment climate (37)                     | Investment climate (77)           |
|  | Little competition (16)            | Political stability and security (25)  | Skilled and competitively priced labor (33) | Labor costs (35)                  |
|  | Political stability (14)           | Domestic market (23)                   | Personal reasons (18)                       | Attractiveness of incentives (32) |

<sup>\*</sup> Numbers of investors surveyed are in parentheses.

<sup>\*\*</sup> Numbers of investors who considered the factor critical are in parentheses.

<sup>\*\*\*</sup> Includes ease of import and export, availability of local suppliers, regulatory framework, adequate infrastructure, and the country's geographic position.

Source: Investment Climate Advisory 2009.





**Table II.1. FDI flows, by region, 2009–2011**  
(Billions of dollars and per cent)

| Region   | FDI inflows    |                |                | FDI outflows   |                |                |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
|  | 2009           | 2010           | 2011           | 2009           | 2010           | 2011           |
| <b>World</b>   | <b>1 197.8</b> | <b>1 309.0</b> | <b>1 524.4</b> | <b>1 175.1</b> | <b>1 451.4</b> | <b>1 694.4</b> |
| Developed economies  | 606.2          | 618.6          | 747.9          | 857.8          | 989.6          | 1 237.5        |
| Developing economies   | 519.2          | 616.7          | 684.4          | 268.5          | 400.1          | 383.8          |
| Africa   | 52.6           | 43.1           | 42.7           | 3.2            | 7.0            | 3.5            |
| East and South-East Asia   | 206.6          | 294.1          | 335.5          | 176.6          | 243.0          | 239.9          |
| South Asia   | 42.4           | 31.7           | 38.9           | 16.4           | 13.6           | 15.2           |
| West Asia  | 66.3           | 58.2           | 48.7           | 17.9           | 16.4           | 25.4           |
| Latin America and the Caribbean                                      | 149.4          | 187.4          | 217.0          | 54.3           | 119.9          | 99.7           |
| Transition economies   | 72.4           | 73.8           | 92.2           | 48.8           | 61.6           | 73.1           |
| <b>Structurally weak, vulnerable and small economies<sup>a</sup></b> | <b>45.2</b>    | <b>42.2</b>    | <b>46.7</b>    | <b>5.0</b>     | <b>11.5</b>    | <b>9.2</b>     |
| LDCs   | 18.3           | 16.9           | 15.0           | 1.1            | 3.1            | 3.3            |
| LLDCs  | 28.0           | 28.2           | 34.8           | 4.0            | 9.3            | 6.5            |
| SIDS   | 4.4            | 4.2            | 4.1            | 0.3            | 0.3            | 0.6            |
| <i>Memorandum: percentage share in world FDI flows</i>               |                |                |                |                |                |                |
| Developed economies  | 50.6           | 47.3           | 49.1           | 73.0           | 68.2           | 73.0           |
| Developing economies   | 43.3           | 47.1           | 44.9           | 22.8           | 27.6           | 22.6           |
| Africa   | 4.4            | 3.3            | 2.8            | 0.3            | 0.5            | 0.2            |
| East and South-East Asia   | 17.2           | 22.5           | 22.0           | 15.0           | 16.7           | 14.2           |
| South Asia   | 3.5            | 2.4            | 2.6            | 1.4            | 0.9            | 0.9            |
| West Asia  | 5.5            | 4.4            | 3.2            | 1.5            | 1.1            | 1.5            |
| Latin America and the Caribbean                                      | 12.5           | 14.3           | 14.2           | 4.6            | 8.3            | 5.9            |
| Transition economies   | 6.0            | 5.6            | 6.0            | 4.2            | 4.2            | 4.3            |
| <b>Structurally weak, vulnerable and small economies<sup>a</sup></b> | <b>3.8</b>     | <b>3.2</b>     | <b>3.1</b>     | <b>0.4</b>     | <b>0.8</b>     | <b>0.5</b>     |
| LDCs   | 1.5            | 1.3            | 1.0            | 0.1            | 0.2            | 0.2            |
| LLDCs  | 2.3            | 2.2            | 2.3            | 0.3            | 0.6            | 0.4            |
| SIDS   | 0.4            | 0.3            | 0.3            | 0.0            | 0.0            | 0.0            |

Source: UNCTAD, FDI/TNC database ([www.unctad.org/fdistatistics](http://www.unctad.org/fdistatistics)).

<sup>a</sup> Without double counting.

# Ochrana investic

- Zajištění vlastnického práva a jeho výkonu
- Zajištění toho, že nebude narušeno diskriminačně
- Ochrana proti vyvlastnění
- Právní prostředí hraje jednu z klíčových rolí pro hospodářský rozvoj
- Nástroje ochrany:
  1. Národní domácí právo
  2. Mezinárodní právo
    - a. Bilaterální smlouvy
    - b. Mezinárodní multilaterální nástroje (OECD, WTO)

# Multilaterální režimy

- MAI - Mnohostranná dohoda o investicích
- Částečně TRIPS, GATS
- TRIMS – Dohoda o investičních opatřeních souvisejících s obchodem
- MIGA – Mnohostranná agentura pro investiční záruky
- ICSID – Mezinárodní centrum pro řešení investičních sporů
  
- Novinka – společná investiční politika EU
- Budoucí přesun na regionální úroveň?

# Země původu investora

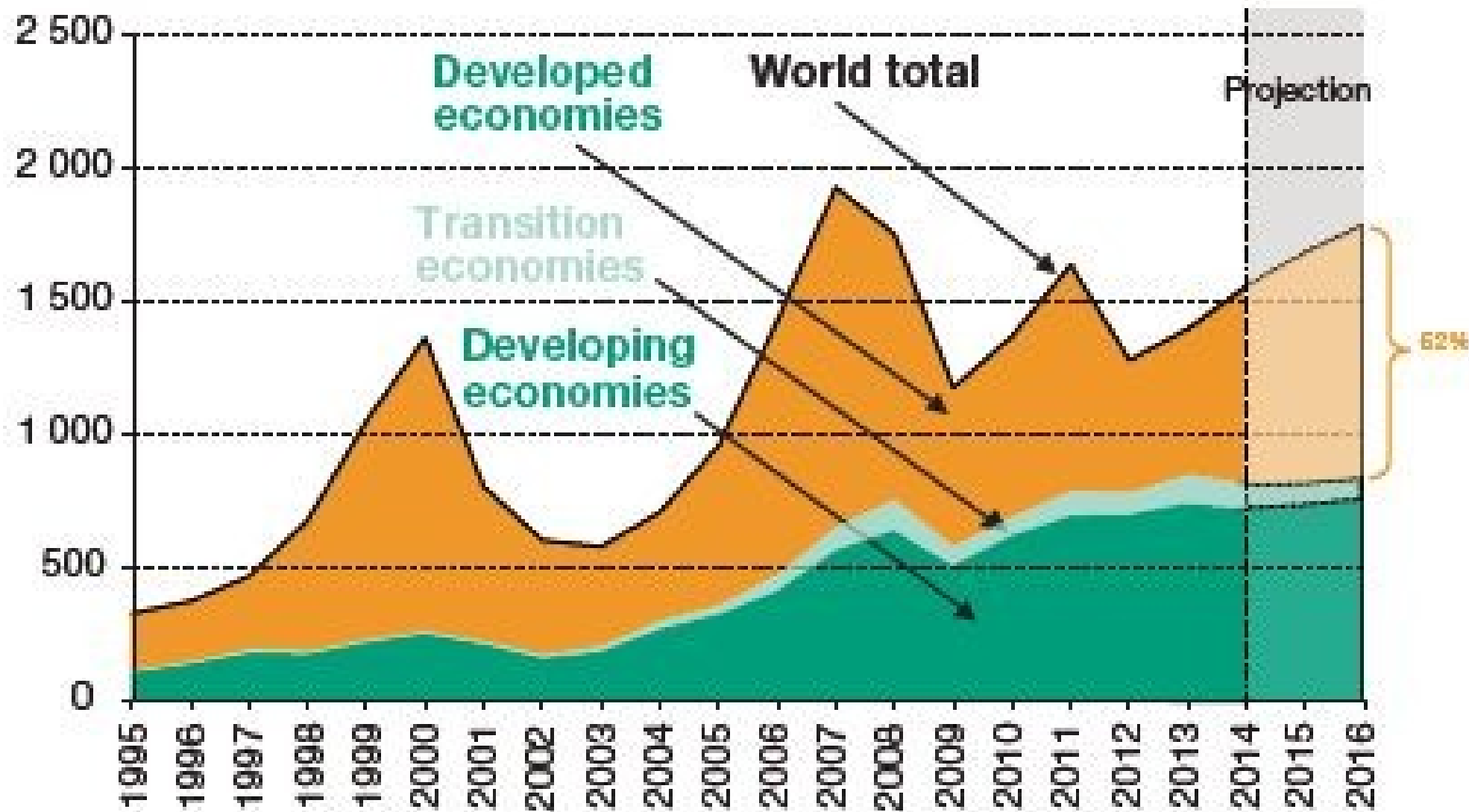
- Zájem na podpoře investorů – „domácích“ společností
- Investice přispívají k růstu exportu v domácí ekonomice (OECD- 1:2)
- Snaha o zajištění jejich maximální ochrany v zahraničí
- Sjednávání dohod o ochraně a podpoře investic
  
- Otázka negativních dopadů (pokud investor odchází):
  1. Odliv kapitálu
  2. Ztráta pracovních míst
  3. Ztráta unikátnosti know-how

# Dopad krize

- Zásadní zpomalení
- Nové trendy – prohlubování liberalizace versus nová restriktivní a regulatorní opatření
- Výhledy do budoucna jsou „opatrně optimistické“
- Posílení toků investic do rozvojových zemí, nicméně primárním zdrojem jednoznačně rozvinuté země, resp. jejich subjekty

# Trendy

Figure 1. FDI inflows, global and by group of economies, 1995–2013 and projections, 2014–2016 (Billions of dollars)



# Kam směřují?

**Table I.3. Distribution shares and growth rates of FDI project values, by sector/industry, 2011  
(Per cent)**

| Sector/industry                              | Distribution shares | Growth rates            |   |
|--|---------------------|-------------------------|---|
|  |                     | 2011 compared with 2010 | 2011 compared with pre-crisis average (2005–2007) |
| <b>Total</b>                                 | <b>100</b>          | <b>15</b>               | <b>-12</b>  |
| <b>Primary</b>                               | <b>14</b>           | <b>46</b>               | <b>50</b>   |
| Mining, quarrying and petroleum              | 14                  | 51                      | 53  |
| <b>Manufacturing</b>                         | <b>46</b>           | <b>7</b>                | <b>-1</b>   |
| Food, beverages and tobacco                  | 6                   | 18                      | 40  |
| Coke, petroleum and nuclear fuel             | 4                   | -37                     | -30   |
| Chemicals and chemical products              | 10                  | 65                      | 25  |
| Electrical and electronic equipment          | 5                   | -8                      | -26   |
| Motor vehicles and other transport equipment | 6                   | -15                     | 10  |
| <b>Services</b>                              | <b>40</b>           | <b>15</b>               | <b>-31</b>  |
| Electricity, gas and water                   | 8                   | 43                      | 6   |
| Transport, storage and communications        | 8                   | 38                      | -31   |
| Finance                                      | 6                   | 13                      | -52   |
| Business services                            | 8                   | 8                       | -33   |

Source: UNCTAD estimates based on cross-border M&A database for M&As, and information from the Financial Times Ltd, fDi Markets ([www.fDimarkets.com](http://www.fDimarkets.com)) for greenfield projects.

**Figure I.4. Share of FDI outflows by group of economies, 1999–2013**  
(Per cent)



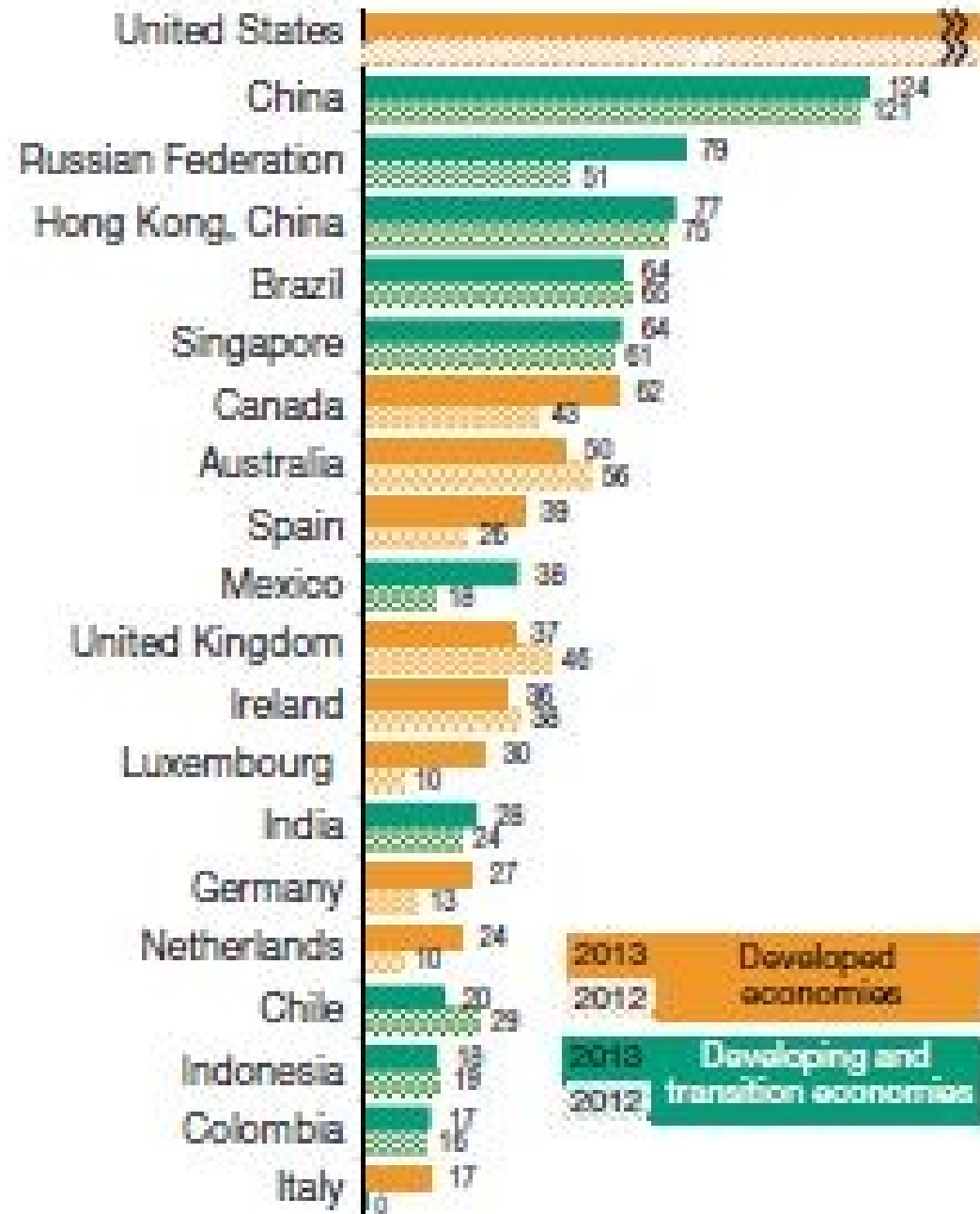
Source: UNCTAD FDI-TNC-GVC Information System, FDI/TNC database ([www.unctad.org/fdistatistics](http://www.unctad.org/fdistatistics)).



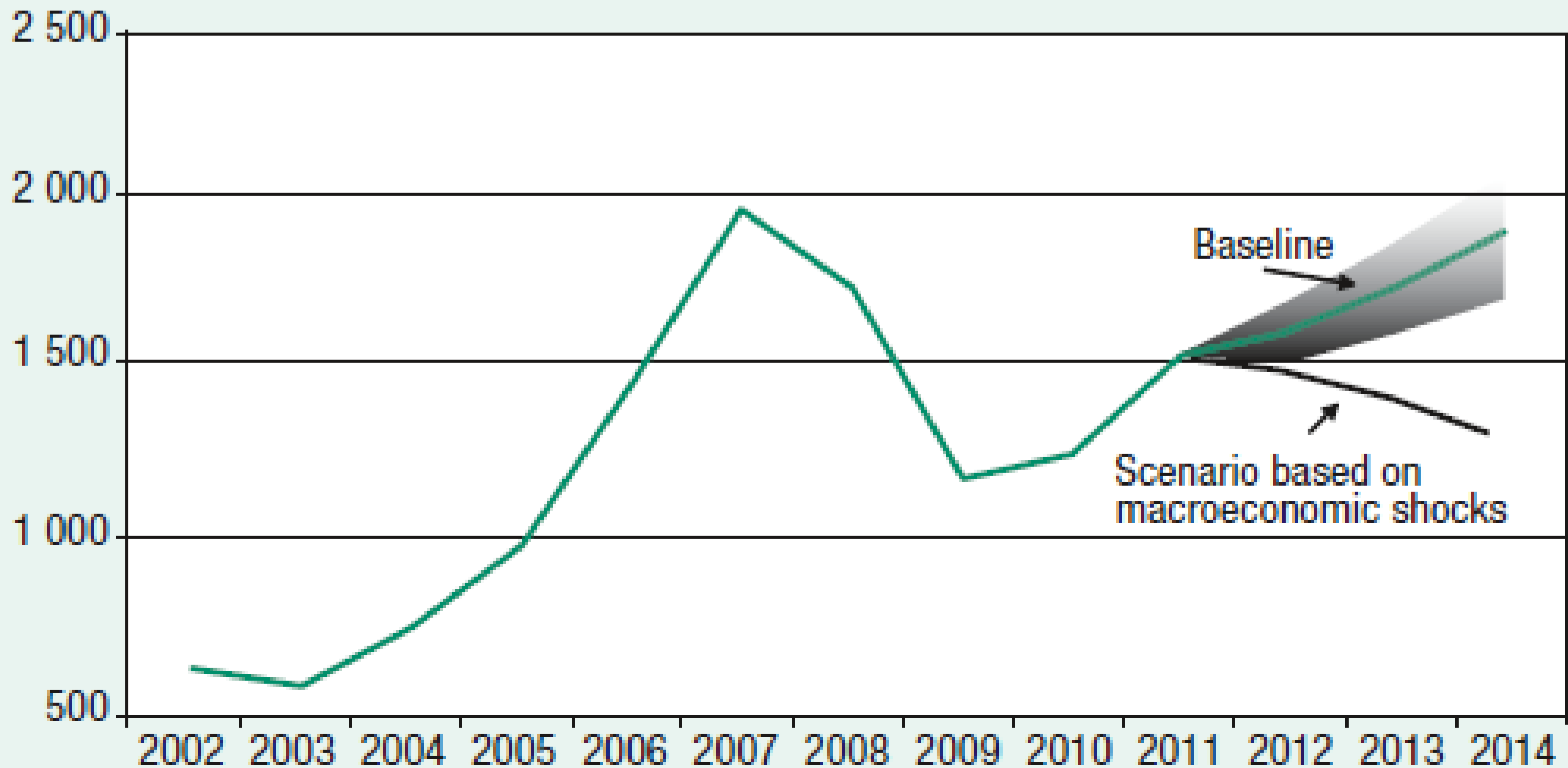
# Cílové země

- Historicky nejvíce investic směřovalo do rozvinutých zemí s ohledem na to, že společnosti z rozvinutých zemí měly tendenci investovat spíše tam
- Nejpopulárnější destinací tradičně USA – velikost trhu
- Relativně k velikosti pak Belgie, Francie, UK
- Rozvinuté země stále tvoří největší část zdrojů investic, nicméně je viditelný růst i do rozvojových států
- Zvláště ekonomiky jižní, východní a jihovýchodní Asie
- Nejvýznamnější roli hraje Čína – kolem 150 mld. USD ročně
- Žebříček atraktivity zemí pro investory se průběžně mění

**Figure 2. FDI inflows: top 20 host economies, 2012 and 2013  
(Billions of dollars)**



**Figure 1. Global FDI flows, 2002–2011, and projection, 2012–2014**  
(Billions of dollars)



Source: UNCTAD, *World Investment Report 2012*.

# Trendy po krizi

- Vyrovnání předkrizových průměrů (cca 1,5 bil. USD ročně), nicméně předkrizových maxim zatím dosaženo není
- Do rozvinutých zemí cca 750 mld. USD (21% +), do rozvojových 685 USD (11% +) (UNCTAD)
- Slabá pozice Afriky
- Potenciál suverénních rozvojových fondů

# Národní politiky po krizi

- Vzestup regionalismu
- Liberalizace vs. protekcionismus
- Problémy prosazování korporátní odpovědnosti (CSR) v rozvojových zemích
- Role trvale udržitelného rozvoje
- Otázka řešení sporů stát-investor

# Práva duševního vlastnictví a obchod

# IPR

- Co to je?
- Autorská práva
- Průmyslová práva

- Hospodářský význam (pro 2/3 top USA společností jsou IPR klíčová), v EU za poslední dekádu růst zaměstnanosti ve „znalostní ekonomice“ přes 20%
- Abraham Lincoln: patentový systém „přidává palivo zájmu k ohni génia“
- Krádeže patentů, obchodních tajemství, parazitování na značce
- 80 000 (2010) zásilek zastaveno jen v EU
- Nové výzvy: Internet, rozvojové země
- Tradičně – především luxusní zboží
- Nové oblasti – léky, elektronika



# Vztah mezi IPR a ekonomikou

- Nástroj podpory inovací
- Dává vlastníkovi omezený „monopol“ na pokrytí zvýšených nákladů – tj. vyšší zisky
- Omezení konkurence vs. posílení motivace investovat do výzkumu atp.
- Monopol nesmí být trvalý ani příliš extenzivní
- Přínos pro celou společnost je větší než přínos pro soukromý subjekt – bez monopolu by byly informace veřejným statkem a motivace je vytvářet by byla omezená

# IPR

- Strategie v boji proti porušování IPR
- Důležitá pro investory i zahraniční obchod
- Nižší motivace pro kreativní odvětví
- Snaha měnit prostředí – podpora IPR v mezinárodních dohodách
- Vazba obchodní politiky a IPR
- Další dimenze – marketing, hospodářská soutěž

# IPR index - regiony

## Region Rankings

Click a heading title to sort the data.

| Region   | Overall | World Rank | Legal | World Rank | Physical | World Rank | Intellectual | World Rank |
|--|---------|------------|-------|------------|----------|------------|--------------|------------|
| <a href="#">North America</a>                          | 5.23    | 1 of 7     | 4.95  | 1 of 7     | 5.76     | 1 of 7     | 4.98         | 1 of 7     |
| <a href="#">Western Europe</a>                         | 5.19    | 2 of 7     | 4.91  | 2 of 7     | 5.73     | 2 of 7     | 4.92         | 2 of 7     |
| <a href="#">Cental/Eastern Europe and Central Asia</a> | 4.78    | 3 of 7     | 4.64  | 3 of 7     | 5.47     | 3 of 7     | 4.22         | 6 of 7     |
| <a href="#">Asia and Oceania</a>                       | 4.77    | 4 of 7     | 4.42  | 5 of 7     | 5.44     | 4 of 7     | 4.44         | 3 of 7     |
| <a href="#">Middle East and North Africa</a>           | 4.76    | 5 of 7     | 4.61  | 4 of 7     | 5.42     | 5 of 7     | 4.26         | 4 of 7     |
| <a href="#">Latin America and Carribean</a>            | 4.57    | 6 of 7     | 4.23  | 7 of 7     | 5.23     | 6 of 7     | 4.25         | 5 of 7     |
| <a href="#">Africa</a>                                 | 4.53    | 7 of 7     | 4.26  | 6 of 7     | 5.17     | 7 of 7     | 4.16         | 7 of 7     |

# IPI index - státy

| Country                        | Overall | World Rank | Regional Rank | Legal | World Rank | Regional Rank | Physical | World Rank | Regional Rank | Intellectual | World Rank | Regional Rank |
|--------------------------------|---------|------------|---------------|-------|------------|---------------|----------|------------|---------------|--------------|------------|---------------|
| <a href="#">Finland</a>        | 8.6     | 1 of 130   | 1 of 19       | 8.8   | 1 of 130   | 1 of 19       | 8.3      | 4 of 130   | 3 of 19       | 8.6          | 1 of 130   | 1 of 19       |
| <a href="#">Sweden</a>         | 8.5     | 2 of 130   | 2 of 19       | 8.7   | 3 of 130   | 2 of 19       | 8.4      | 1 of 130   | 1 of 19       | 8.4          | 2 of 130   | 2 of 19       |
| <a href="#">Switzerland</a>    | 8.3     | 3 of 130   | 3 of 19       | 8.6   | 6 of 130   | 5 of 19       | 7.9      | 7 of 130   | 4 of 19       | 8.3          | 4 of 130   | 4 of 19       |
| <a href="#">Singapore</a>      | 8.3     | 3 of 130   | 1 of 19       | 8.3   | 10 of 130  | 2 of 19       | 8.4      | 1 of 130   | 1 of 19       | 8.3          | 4 of 130   | 1 of 19       |
| <a href="#">Norway</a>         | 8.3     | 3 of 130   | 3 of 19       | 8.7   | 3 of 130   | 2 of 19       | 8.4      | 1 of 130   | 1 of 19       | 7.8          | 18 of 130  | 13 of 19      |
| <a href="#">New Zealand</a>    | 8.2     | 6 of 130   | 2 of 19       | 8.8   | 1 of 130   | 1 of 19       | 7.8      | 8 of 130   | 2 of 19       | 8            | 13 of 130  | 3 of 19       |
| <a href="#">Luxembourg</a>     | 8.2     | 6 of 130   | 5 of 19       | 8.6   | 6 of 130   | 5 of 19       | 7.8      | 8 of 130   | 5 of 19       | 8.3          | 4 of 130   | 4 of 19       |
| <a href="#">Denmark</a>        | 8.2     | 6 of 130   | 5 of 19       | 8.7   | 3 of 130   | 2 of 19       | 7.6      | 14 of 130  | 6 of 19       | 8.4          | 2 of 130   | 2 of 19       |
| <a href="#">Netherlands</a>    | 8.1     | 9 of 130   | 7 of 19       | 8.5   | 8 of 130   | 7 of 19       | 7.6      | 14 of 130  | 6 of 19       | 8.2          | 9 of 130   | 6 of 19       |
| <a href="#">Canada</a>         | 8       | 10 of 130  | 1 of 2        | 8.4   | 9 of 130   | 1 of 2        | 7.5      | 17 of 130  | 1 of 2        | 8.1          | 11 of 130  | 2 of 2        |
| <a href="#">United Kingdom</a> | 7.9     | 11 of 130  | 8 of 19       | 7.8   | 17 of 130  | 12 of 19      | 7.6      | 14 of 130  | 6 of 19       | 8.2          | 9 of 130   | 6 of 19       |
| <a href="#">Hong Kong</a>      | 7.8     | 12 of 130  | 3 of 19       | 8.1   | 13 of 130  | 4 of 19       | 7.8      | 8 of 130   | 2 of 19       | 7.6          | 20 of 130  | 5 of 19       |
| <a href="#">Austria</a>        | 7.8     | 12 of 130  | 9 of 19       | 8     | 16 of 130  | 11 of 19      | 7.5      | 17 of 130  | 9 of 19       | 8            | 13 of 130  | 9 of 19       |
| <a href="#">Australia</a>      | 7.8     | 12 of 130  | 3 of 19       | 8.2   | 11 of 130  | 3 of 19       | 7.4      | 19 of 130  | 5 of 19       | 7.8          | 18 of 130  | 4 of 19       |
| <a href="#">Japan</a>          | 7.7     | 15 of 130  | 5 of 19       | 7.7   | 18 of 130  | 5 of 19       | 7.1      | 24 of 130  | 7 of 19       | 8.3          | 4 of 130   | 1 of 19       |
| <a href="#">Germany</a>        | 7.7     | 15 of 130  | 10 of 19      | 8.1   | 13 of 130  | 9 of 19       | 7        | 25 of 130  | 10 of 19      | 8.1          | 11 of 130  | 8 of 19       |
| <a href="#">Ireland</a>        | 7.6     | 17 of 130  | 11 of 19      | 8.2   | 11 of 130  | 8 of 19       | 6.6      | 40 of 130  | 16 of 19      | 8            | 13 of 130  | 9 of 19       |
| <a href="#">United States</a>  | 7.5     | 18 of 130  | 2 of 2        | 7.1   | 24 of 130  | 2 of 2        | 7.2      | 23 of 130  | 2 of 2        | 8.3          | 4 of 130   | 1 of 2        |

# Multilaterální úprava

- TRIPS – výsledek Uruguayského kola
- Hlavní témata:
  - I. Hlavní principy obchodu a IPR
  - II. Adekvátní úroveň ochrany
  - III. Vynucování ochrany
  - IV. Řešení sporů mezi státy
  - V. Zvláštní přechodná ustanovení
- princip národního zacházení, princip MFN, princip vyvážené ochrany
- Pokrytí: copyright, známky, označení původu, patenty, průmyslové vzory, polovodiče, obchodní tajemství
- Zvláštní témata: technologický transfer, veřejné zdraví, povinné licencování
- WIPO
- ACTA

# Bilaterální iniciativy

- Obchodně-politické nástroje – mezinárodní smlouvy, Watch List (USA)
- Soukromé firemní iniciativy (vedou k poklesu inovací a IPR)

# Děkuji za pozornost

David Müller

davidmuller@davidmuller.cz



INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ