

Program seminářů
PVP MV618K Sociální dialog

JS akad. roku 2009/2010

JUDr. Dana Hrabcová, Ph.D.

St 18:15--19:45 (3.3., 10.3., 17.3., 24.3., 31.3., 7.4., 14.4., 21.4., 28.4., 5.5., 12.5., 19.5.)

Seminář č. 1 a 2 - Vstupní informace, základní pojmy a principy

- Předmět sociálního dialogu
- Vymezení pojmů, principy sociálního dialogu
- Sociálně ekonomické optimum, sociální smír
- Právní, ekonomický a osobní rámec sociálního dialogu

Semináře č. 3 a 4 - Právní rámec sociálního dialogu

- Prameny, upravující obsah a proces sociálního dialogu
- Kolektivní vyjednávání jako specifická forma sociálního dialogu
- Sociální reprezentace zaměstnanců a její subjekty
- Formy participace zaměstnanců na řízení
- Vztahy mezi zaměstnavatelem a odbory při pluralitně působících
- Tripartitní jednání, Rada pro dialog sociálních partnerů

Seminář č. 5 a 6 - Kolektivní smlouvy a kolektivní spory

- Podnikové kolektivní smlouvy, kolektivní smlouvy vyššího stupně
- Vztah mezi PKS a KSVS
- Obsah kolektivních smluv, úvodní a závěrečná ujednání
- Individuální a kolektivní spory v pracovním právu
- Spory o uzavření kolektivních smluv
- Vymáhání nároků z kolektivních smluv
- Řízení před zprostředkovatelem a rozhodcem,
- Stávka a výluka

Semináře č. 7 a 8 - Osobní rámec sociálního dialogu

- Dovednost, technika a taktika komunikace,
- Verbální a neverbální komunikace
- Druhy a metody jednání, vliv metod jednání na výsledky (WIN - WIN).

Semináře č. 9 a 10 - Jak vyjednat – taktiky a strategie

- Teorie řízeného konfliktu (gradace)
- Empatie, asertivita, feedback ,
- Teorie týmové práce, složení týmu, role v týmu

Semináře č. 11 a 12 - Praktická aplikace vyjednávacích taktik ve fázích

- Fáze a struktura vyjednávání
- Fáze přípravy vyjednávání
- Fáze průběhu vyjednávání
- Závěr vyjednávání, postupy a taktiky po uzavření smlouvy
- Zhodnocení PVP