

Zkušební otázky z PVP

Kontraktační dovednosti – podzim 2005/2006

1. Kupní smlouva
2. Psychologicko-taktické postupy při kontraktaci
3. Smlouva o prodeji podniku
4. Vzorové a formuláře smlouvy a meze jejich použitelnosti
5. Smlouva o koupi najaté věci
6. Omezení nejistoty při kontraktaci
7. Smlouva o úvěru
8. Druhy a funkce obchodních podmínek
9. Rozdíly v pohledu různých právních profesí na smlouvu
10. Fáze tvorby smlouvy
11. Smluvní technika
12. Licenční smlouva
13. Výhody a rizika obchodního zastoupení
14. Smlouva o uložení věci, smlouva o skladování
15. Smluvní možnosti předcházení a řešení zájmových konfliktů zástupce a zastoupeného (zprostředkovatele a zájemce)
16. Smlouva o dílo
17. Dealerství a obchodní zastoupení
18. Smlouva mandátní a smlouva komisionářská
19. Pojem a podstata franchisingu
20. Smlouva o kontrolní činnosti
21. Výhody a nevýhody franchisingu z hlediska smluvních stran
22. Smlouva zasílatelská
23. Konstrukce franchisingové smlouvy
24. Smlouva o přepravě věci
25. Pojem a podstata konsignačního skladu
26. Smlouva o nájmu dopravního prostředku a o provozu dopravního prostředku
27. Ekonomické, marketingové, celní a daňové výhody konsignačního skladu
28. Smlouva o zprostředkování
29. Konstrukce smlouvy o konsignačním skladu
30. Smlouva o obchodním zastoupení
31. Pojem a podstata veřejné zakázky

32. Smlouva o tichém společenství
33. Druhy zadávacích řízení
34. Smlouva o akreditivu
35. Postup při zadávání veřejných zakázek v otevřeném zadávacím řízení a v užším zadávacím řízení
36. Smlouva o inkasu
37. Jednací řízení s uveřejněním - jednací řízení bez uveřejnění u veřejných zakázek
38. Smlouva o běžném účtu
39. Konstrukce provizních ujednání
40. Smlouva o vkladovém účtu
41. Typické smluvní požadavky obchodních řetězců a možnosti obsahové korekce smluv
39. Pojem ekonomické závislosti a právní možnosti obrany před jejími důsledky

Poznámka:

Zkouška probíhá ústně
