

KONTRAKTAČNÍ DOVEDNOSTI
Program přednášek
Pondělí 18:15 – 19:45 učebna 133

25.09.2006	Praxe kontraktačního jednání	prof. Bejček
02.10.2006	Metodika tvorby smluv a smluvní techniky, vzorové formulářové smlouvy	prof. Bejček
09.10.2006	Obchodní zastoupení a dealerské smlouvy, smlouvy o zprostředkování	prof. Bejček
16.10.2006	Franchisingové smlouvy	prof. Bejček
23.10.2006	Konsignační sklady	prof. Bejček
30.10.2006	Smluvní praxe o obchodních řetězců	prof. Bejček
06.11.2006	Konstrukční a projektové práce, kontraktace, obchodní podmínky, obchodní zvyklosti	doc. Marek
13.11.2006	Strojně-technologické a stavební dodávky, kontraktace, obchodní podmínky, obchodní zvyklosti	doc. Marek
20.11.2006	Leasing, kontraktace, obchodní podmínky, obchodní zvyklosti	doc. Marek
27.11.2006	Přeprava, zasílatelství, obchodní podmínky, obchodní zvyklosti	doc. Marek
04.12.2006	Bankovní služby, kontraktace, obchodní podmínky, obchodní zvyklosti	doc. Marek
11.12.2006	Zadávání veřejných zakázek	doc. Marek
18.12.2006	Kolokvium	prof. Bejček, doc. Marek

Předpokladem úspěšného ukončení předmětu je zpracování dvou prací (každá v rozsahu nejméně 10 stran) z přednáškových nebo souvisejících témat. Jedna práce bude mít vztah k tématům přednášeným prof. Bejčkem a druhá přednášeným doc. Markem. Témata si studenti odsouhlasí s vyučujícími. Práce je třeba odevzdat do 4.12.2006.