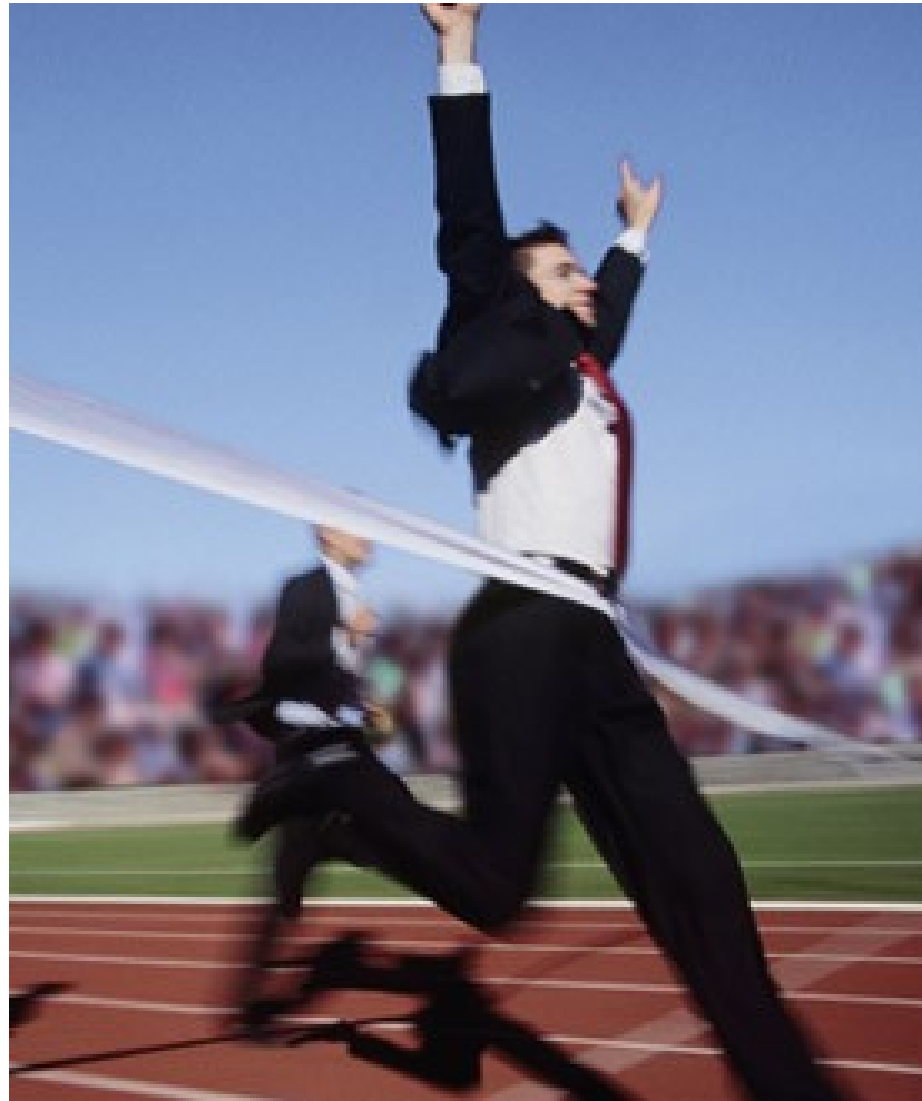
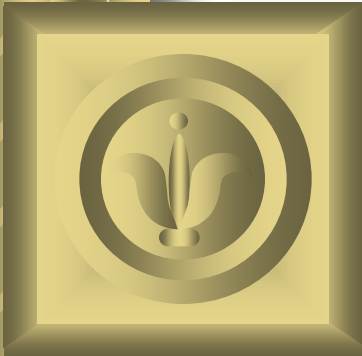


# PRACOVNÍ MOTIVACE



# Motivovaný člověk



- pracuje pilně
- pracuje bez výkyvů
- je orientován na důležité cíle
  
- **motivace = úsilí + vytrvalost + cíle**

# Cesty k motivovanému pracovnímu chování

## Zdroje motivace:

- vnitřní (pohnutky)
- vnější (incentivy)



# **Historický pohled (starší představy o motivaci)**

- **teorie instrumentality**
- **humanistické teorie**
- **rozvoj mnoha konkurenčních teorií  
o povaze pracovní motivace**

# Tradiční teorie pracovní motivace

- **1. teorie zaměřené na obsah (teorie potřeb)**
  - Maslow
  - Herzberg
  - Alderfer (ERG teorie)
  - McClelland

- **2. teorie zaměřené na proces**  
(tzv. vlastní teorie motivace)
  - **teorie očekávání/ expektační teorie**  
(Vroom)
  - **teorie spravedlnosti (Adams)**
  - **teorie cíle (Latham, Locke)**

# 1a) Maslow – hierarchie potřeb

- vlastní Maslowovy úvahy neověřené v praxi
- v oblasti managementu obecně přijata – stále má velký vliv
- je dobrým východiskem pro úvahy o řízení lidí (jednoduchá, přehledná)



# 1b) Herzberg – dvoufaktorová teorie potřeb

- založena na studiu uspokojování potřeb a na deklarovaných motivačních efektech tohoto uspokojování
- **udržovací (hygienické) faktory / dissatisfactory**
- **motivační faktory (motivátory, satisfactory)**



# 1c) Alderfer – ERG teorie

- „zahuštěná“ Maslowova pyramida do 3 úrovní + principy **teorie systémů**:
  - existenční potřeby (existence)
  - potřeba vztahů (relatedness)
  - potřeba růstu (growth)
- popíral hierarchii potřeb
- „**frustrační regresní efekt**“

# 1d) McClellandova teorie potřeb

- **3 hlavní potřeby:**

- **potřeba výkonu/úspěchu** (N-Ach – need for achievement)
- **potřeba moci** (N-Pow – need for power)
- **potřeba sdružování/spojenectví** (N-Aff – need for affiliation)

- **intenzita jednotlivých potřeb se individuálně liší**

## 2a) Teorie očekávání (Vroom) – expektační teorie

- motivace = proces řídící volbu
- **hlavní myšlenka:** jedinci vynakládají pracovní úsilí k dosažení takového výkonu, který bude mít za následek žádoucí (preferovanou) odměnu
- **hlavní proměnné:**
  - volba
  - očekávání
  - preference (valence)
- dále navázali Porter a Lawler

# 2b) Teorie spravedlnosti/ekvity

(Adams)

- hlavní předpoklad: uvědomění si nespravedlnosti je motivační silou
- je založena na **principu sociálního srovnávání**
- $O_v / I_v = O_d / I_d$

## 2c) Teorie cíle (Latham a Locke)

- **motivace a výkon jsou vyšší**, když:
  - jsou jedincům stanoveny specifické cíle
  - jsou-li tyto cíle náročné, ale přijatelné
  - když existuje zpětná vazba na výkon
- důležitá je **participace** jedinců na stanovování cíle
- spojena s koncepcí řízení pomocí cílů (MBO – 60. léta)

# Novější teorie pracovní motivace

- **teorie (psychologie) zmocnění (empowerment)**
- zahrnuje:
  - manažerské postupy
  - postupy řízení lidských zdrojů
  - psychologii
- motivace pomocí přestrukturování práce
- psychologie zmocnění **zvyšuje autonomii**



# Literatura:

- **Armstrong, Michael. *Řízení lidských zdrojů*.** Praha: Grada, 2002. 856 s. ISBN 80-247-0469-2.
- **Bělohlávek, František. *Organizační chování*. 1. vyd.** Olomouc: Rubico, 1996. 343 s. ISBN 80-85839-09-1.
- **Dědina, Jiří - Cejthamr, Václav. *Management a organizační chování*. 1. vyd.** Praha: Grada, 2005. 339 s. ISBN 8024713004.
- **Koubek, Josef. *Personální řízení*. 2. Vyd.** Praha: Economica, 2006. 136 s. ISBN 8024510227.

- ...a mnoho dalších

